

「台灣區鋼線鋼纜工業同業公會申請對自西班牙、印度、韓國進口預力鋼線課徵反傾銷稅暨臨時反傾銷稅案產業損害初步調查意見陳述會」會議紀錄

時間：民國八十六年十二月十五日下午一時卅分

地點：台北國際會議中心二〇一C室

主席：周委員添城

紀錄：邱照仁

出席：台灣區鋼線鋼纜工業同業 余進福、羅常芬、吳綏宇、林鳳

TRENZAS Y CABLES, S.L. Giles Brown

華新麗華股份有限公司 陳定鋒、孫善祥、考偉廷

友力工業股份有限公司 楊劉健生、洪聰銘、褚金俊

佳大實業股份有限公司 吳大和、黃清雄、陳正平

住聯工業股份有限公司 鄭邦完、許國財

明品股份有限公司 胡文興

菁中國際開發公司 趙怡然

西班牙商務辦事處 林正吉

財政部關政司 丁國貞、陳志妃

工業技術研究院 蔡幸甫

經濟部工業局 馮新輝

經濟部國際貿易局 陳佩君

本會 黃智輝、莊雅馨、阮全和、邱光勛、郭妙蓉、蔡佳雯、李叔玲

會議內容：

主席：莊組長，各位小組成員及各位相關代表午安，我現在宣佈「台灣區鋼線鋼纜工業同業公會申請對西班牙、印度及韓國預力鋼線及自巴西、印度及阿根廷進口預力鋼絞線課徵反傾銷稅及臨時反傾銷稅的有關產業損害初步調查意見陳述會」正式開始，在會議開始之前，本人先作以下幾點說明：

第一、這個案子是財政部依據台灣區鋼線鋼纜工業同業公會之申請，經過財政部關稅稅率委員會在八十六年十一月十五日第六十九次會議決議，就本案進行調查，財政部也依據貿易法第十九條及平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法的第九條規定在今年十一月廿一日以台財關字第八六二〇〇五八八〇號函移請經濟部調查本案產業損害情形，所以經濟部貿易調查委員會依據前開實施辦法第 條規定，從八十六年十一月廿五日進行產業損害之初步調查，除了依規定就申請人

及利害關係人所提的資料，參酌其它可得之相關資料審查外，為了便利申請人及利害關係人能夠充分表達立場、提供意見，所以我們特別舉行今天下午的意見陳述會，在此意見陳述會之前，貿易調查委員會已經函知本案的申請人、國外的涉案生產廠商、在台灣的代理商、進口商、涉案產品國內其它生產廠商、水泥製品工業同業公會、營造工程工業同業公會、進出口商業同業公會，除函請以上各單位外，本會還在八十六年十二月三日公告，並且在八十六年十二月八日、九日刊登在經濟日報及工商時報，已周知所有的利害關係人，特此說明。今天下午的意見陳述會實際上有二個場次，因為提出申請的實際上是一個案件，所以我們預訂的時間是從1:30到3:30是針對預力鋼線這個案子來進行，截至目前為止要發言的團體有二個，故我們初步將時間做這樣的安排，每個團體有一輪發言的時間，第一輪的時間為十二分鐘，在結束前二分鐘將有訊號鈴聲提醒發言代表掌握時間，第二輪的發言時間為六分鐘，同一個團體內如果有超過一個人要發言時，請自行推舉代表發言，如果代表超過一人以上，發言時間請於規定內結束，前後二輪時間共有十八分鐘，等登記發言的團體二輪發言完畢，如有時間，可視實際情況來決定看看未登記的團體可否發言，如時間不夠，可請未登記發言的團體以書面呈本會，並請於三天之內送達本會作參考。

請待會發言人掌握重點，請發言就本案產業損害之有無以及損害及傾銷之間的因果關係方面

來陳述意見，如果僅有書面意見，則不必宣讀，僅納入本會作參考，接著請黃執行秘書就本會處理本案的原則，向各位做一簡單說明。

黃執行秘書：周委員、本案專案小組、各位審查委員、各位業界代表，現就貿調會處理這次台灣區鋼線鋼纜工業同業公會申請的二個案子，處理的原則及立場，以及稍後莊組長將此次案子的調查經過節略作一個報告。首先，我們指定了這次的審查、指導委員，今天意見陳述會的主席是根據平衡稅反傾銷稅實施辦法第廿條及貨品進口救濟案件處理辦法第十條及第十五條，由王部長指派為督導委員，這次意見陳述會由周委員輪流主席，負責督導專案工作小組，周委員來自經濟學界，立場相當中立客觀，過去都是由非政府的官員來主導案子。第二點向各位報告，這個案件，雖然我們在意見陳述會於法條上，目前尚無任何法令依據，但為求完整起見，在初步調查階段，我們仍然願意提供給當事人及利害關係人有陳述及溝通意見的機會，事實上根據平衡稅及反傾銷稅實施辦法第十六條第四款的規定來辦理的。第三點，本會在處理這個案件的幾個原則，在法律上的依據，平衡稅反傾銷稅的案件，產業損害的法令依據，根據貿易法第十九條、關稅法第四十六條之一之二以及平衡稅反傾銷稅實施辦法相關的規定。第二點，程序的公開及透明化，換言之，我們所有的初步的調查過程，除了剛才主席所報告的刊登經濟日

報、工商時報，及通知相關的利害關係人以外，我們包括了書面審查，上星期也做了實際的查訪，今天將特別舉行意見陳述會，希望透過這種意見的表達方式，能夠在大家的公開透明原則下，我們會將各位的陳述記載下來，提報審查委員會做參考。第三點處理的原則，為了讓大家能瞭解我們的處理原則完全在時限裏面，換言之，貿調會在接到財政部移案過來以後，我們已經安排好時程，在四十五天以內完成調查，實際上，我們的標準程序是要在四十天以內要完成預留委員主席、部長在主持會議的時候的一些空間時間，所以在四十五天內，原則上要完成，除非有必要資料不全，或需要予以加強補強的地方，我們得延長 $1/2$ ，換言之，假定沒有延長的話，這個案子在八十七年一月八日就要完成，如果說有必要的時後延長 $1/2$ ，也就是八十七年一月卅日一定要完成，但是要延長的時後，我們會在通知各位。第四點，上下游業者我們都會兼顧，我們會瞭解中下游業者，表達陳述意見的機會，做為委員會沒有列席參加會議這些委員能夠有一個事實的資料參考。第五點，我們廣納各方意見，除了申請人、利害關係人的口頭或書面資料的，我們也會實際查證，包括實地調查、舉行意見陳述會。最後一點要說明的，我們的委員會是一個合議制，包括部長在內，共有十三位委員，任何一個案件要審查成立通過與否，都要經過委員會的核議，也就是出席委員的 $2/3$ ，至少要九個人出席，至少要八票同意， $2/3$ 的多數決議，這個案子才能同意，以上是貿調會處理案件的基本原則。接著請莊組長將案

情向各位做一個簡單的說明。

莊組長：各位好，這個案子是由台灣區鋼線鋼纜工業同業公會，在八十六年八月十四日向財政部申請對西班牙、印度、韓國進出口預力鋼線課徵反傾銷稅暨臨時反傾銷稅，申請人的主張，在此節略的向各位報告，他在涉案貨品的部分預力鋼線，是指預力混凝土用應力消除五倍鋼線，簡稱預力鋼線，他稅則是7,217,310,000是鐵貨非合金鋼製線，以重量含碳量0.6%以上，尺寸以5.0MM、7.0MM、9.0MM為主，主要用途是適用於機裝電線桿，高壓水泥管，鐵軌之枕木等。有關危害國內產業的情形，申請人的主張，生產量、銷售量在八十三年到八十五年雖逐年增加，可是八十六年一月至八月它的產量、銷售量竟減少，申請人表示這是八十五年受到進口貨低價競爭的結果，導致獲利率減低，雇用人工方式及設備使用率都有不利的影響，這是受到進口貨的打擊，業者在銷售量的減少，又不能堆積過多的存貨壓力下，不得不減產因應，另外，根據申請人所提供的進口資料顯示，申請人在八十四、八十五年的市場佔有率有相當的比率，但申請人主張他的比率大於三個涉案國家的進口量，但是這為削價競爭所導致，此外申請人也指稱我國產業在八十五年度受到削價進口的結果，遞延到八十六第一季的表

現，所以在獲利方面、設備使用率、雇用人方面也都降低，上述情況，均由於削價競爭所導致，所以他一併申請臨時課徵反傾銷稅，是由於涉案國家低價傾銷，使我國產業受到損害。如果允許其繼續傾銷，那國內的損害就會更形嚴重，所以他也同時申請課徵臨時反傾銷稅，那本案經過八十六年十一月十五日，關稅稅率委員會進行決議調查，案件是在十一月廿四日送達到經濟部，於廿五日本會展開產業損害調查，那本次舉行意見陳述，便利申請人與利害關係人能充分表達意見及提供意見，如果還有意見可於八十六年十二月廿二日之前，本會接受書面補充意見，報告到此。

主席：非常謝謝莊組長，很快進入發言程序，請登記發言團體來發言之前，再簡單說明，此陳述會主要的目的是聽各方的意見，所以在進行當中，雖然我們前面這幾位有發言，不會有任何的結論、任何的回應，收集資料、收集意見是我們的主要目的。我想會場上有幾個原則向各位聲明，就是發言以意見陳述為主，請在有代表陳述意見時，避免有鼓掌或鼓噪情形。第二，在其它人發言時，不要加以干擾，不要提出質疑，各自善用自己陳述的時間。另外，陳述意見時不做人身攻擊，這是很重要的。另外，我們剛剛已講過，書面資料為節省時間就不再宣讀，會併入委員會以作參考，現在就進入陳述意見的議程，剛剛有講過，今天事實上有二個案件，一

個是預力鋼線，登記發言的有三個單位，一個就是本案的申請人，第二個團體是本案涉案產品的國內廠商，另外則是國外涉案的生產廠商，這三個團體，我剛剛也解釋過，每一個團體分配到的時間，第一輪是十二分鐘，第二輪是六分鐘，所以就先請第一個團體，也就是本案申請人，目前登記的有台灣區鋼鐵鋼纜同業公會，余總幹事，還有就是吳律師，請問二位是各自發言或推派代表發言？各自發言，所以二位加起來是用十二分鐘。

余總幹事：周委員、黃執行秘書、專案小組的各位長官、吳律師、各為進口商的先進，現在代表台灣區鋼鐵鋼纜工業同業公會做一個簡單的說明，再請吳律師做一個案情的報告，我們工會是在八十六年八月十四日向財政部提出申請書，公會是依公會團體法成立的工業團體，我們的會員現才九十九家，我們這個行業會員生產的產品分為鋼線、鋼纜、低碳鋼線、不鏽鋼線四大類，我們這一次申請的案件是一種預力鋼線，這個產品是一個簡單的PC鋼線，在座的各位廠商都瞭解是屬於鋼線的一種而已，現在有華新、友力、佳大、住聯四家生產，其中住聯於八十五年加入生產，所以未加入此次申請。而預力鋼線分為有圓形與有壓痕的，目前市場上有釐米、釐米、釐米三種為主，這是一種很專業的產品，數量也不是很多，但是這產品會影響到水泥製品的品質，對此一問題，大家都相當注重。因為此產品很專業、很小，所子在HS的

CC Code 裏並沒有專屬的 CC Code，包括於高碳鋼線之內，目前六月份後是 72171030，以前則是莊組長剛才提到的 72173100 八位碼的 CC Code，所以在進口資料的統計與找尋上，造成業界的不少困擾，雖然在 CC Code 裏規定是在含碳量 0.6% 以上，實際上，PC 的原料都在 % 以上，這個產品在申請書上已講明用於機裝、涵管、電線桿、鐵路枕木（改用水泥的枕木），本案雖於八十六年八月向財政才提出申請，實際上，本案從八十二年度，業界已感受到進口貨對我們業界的威脅，在八十三年，從印尼、韓國先進來，平均一個月在六〇〇噸的進口量，進口的平均單價，從海關的平均數量是 一元多，不到 一元，可是八十四年，除印、韓之外，另外也開始自西班牙進口，至今年九月份，也是進口四仟多噸，慢慢的把我們的市場侵蝕下來，我這樣做一個簡單的報告，接著再請吳律師來做說明。

吳律師：主席、執秘、莊組長、各位貿調會同仁，還有各位來賓，我們會先用投影片來做一個資料說明，資料來源是我們二家在填寫貿調會核發的問卷，這次問卷在會後會把最後的版本提出來，現在根據問卷的資料說明。第一個先很快的說明這個產業的特性，這個鋼線主要是用在水泥製品業，所以最終用途是用在公共工程，公共工程的數量基本上是有限性、客戶少，長期契約使用得多，這個產業較多是使用十二個月的長期契約，相對來說，交易機會是少的，每一

次的交易機會是非常重要的，所以失掉一個交易機會就失掉一個很大的業務，所以總括來說，產品的價格敏感性會非常的高，比價的效果非常強烈，很容易產生削價的效果，在成本上升時，會有價格抑制的效果。根據我們目前收集的資料，這三個國家傾銷的幅度都非常大，西班牙在 10%，印度在 10%，韓國在 10%，有相當程度的傾銷事實，當然這傾銷的事實要視最後的調查結果才能認定。關於進口量增加的部分，我們收集的資料上看起來，從一九九四的七千噸，雖然有遞減，今年（一九九七）我們從一到九月的數量倒推，反推全年的數量是在六千四〇〇噸左右，這六千四〇〇噸已超過一九九五年這傾銷事實剛發生時的狀況，所以其進口量在今年會有相當大幅度的成長。接下來是削價幅度，我們把這個削價幅度，把它進口的 C.F. 價格加上七.五%關稅後與我們的平均售價相比，會發現這三個國家都有從 幾到六個百分點的削價幅度，特別是印度與韓國，我們可以預計因最近東南亞的金融風暴，這一個國家貨幣貶值程度遠遠大於台幣，尤其是韓國，其貶值幅度現已超過 10%，所以我們預計將來這個削價幅度只會增加，不會減少。再來，是內銷價格、成本和獲利率的比較，我們可以看到在九四年時，單價，一九九四年到一九九五年的成本雖然只有一個八.六%的上漲，但是國內價格只能反映到三.三%，同樣的情況在一九九七年時，成本是有二.一%的下降，但是我們的價格會下滑六.三%，所以價格能反映成本的升降幅度是遠遠大於，換句話說，在一九九五年時有價格抑

制的情況發生。獲利率的情況可以看到，從一九九四年、一九九五年、只有在一九九六年有一點一%的獲利，其它都是落在成本線以下，對整個產業的長期性發展來說，這種獲利環境是不足以長期投資的獲利發生。設備利用率上可以看出來，從一九九四年、一九九五年、一九九六年雖然都有好轉的趨向，但今年有大幅度的滑落，有將近三〇%設備利用率的降低，這個進口的數量大幅度的成長有直接的關係。存貨率也是一個往上升的狀況，以今年來講是一個最明顯的狀況。而以市場佔有率來說，雖然一九九四年有成長，可以看到，所有重大的變化都發生在今年，與去年比較，也會發現這市場佔有率大幅度、大概有一四·七%的下滑。外銷數量來講，對P C鋼鐵來講，外銷量傳統上來講是非常微量，佔銷售量不到五%，雖然整個絕對數量是一個非常小的數量，當然這也反映在設備利用率大幅降低時，勢必要尋找其它的通路，外銷變成一個最後的選擇。以雇用人數而言，也是在一個萎縮的情況，所以總括來講，這個產業，除了已經遭受到一個嚴重的損害，特別會有嚴重損害之虞，這一點最主要是說，在這個產業來講，是非常少的數量，而且銷售通路只有一種，幾乎是水泥製品業，那在此使用公共工程的市場裏，因為現在國內採購市場的開放，加入W T O所以交易的資訊都是公開化，公開比價，交易層次非常短，並沒有多層次的通路存在，所以進口對國內產業的衝擊是直接的而且立即的，價格敏感度非常高，國外製造商和國內製造商可以隨時機動性的進口，縱使其數量沒有很大，

因為價格敏感性非常高，所以會發生市場擾亂的情況，而且一旦有一個低價成交的紀錄以後，會被其它的客戶引為殺價的理由，所以在整個產業上，價格示範的效果是非常強烈，所以這是我們認為雖然從數量上來講只有幾千噸，這一個量，但是它非常市場干擾的效果是很直接的，特別是說它銷售流程非常短，對進口穿透的能力效果非常直接，並不會因沒有多層次的效果的阻隔，是直接進口就可以直接影響價格，所以價格示範效果在本案來看申請人認為是一個非常重要的因素。在此簡單的把收集到的資料向委員會報告，會後會把資料及投影片送給委員會參考，最後簡單說明一句，本案現在的調查程序是在初判階段，初判階段因申請人限於市場資料取得的困難，能夠收集到的程度是有限的，當然也許隨著這個程序的繼續開展下去，會獲得更多的資訊，在第二個階段終判時，我相信我們可以提供更清楚的資料，還有一個情況，出口廠商與調查的意願並不是很強烈，所以貴會在問卷裡面也提到，假如是利害關係人不配合的時候，貴會事實上可以引用自己調查資料來做一個判斷，這兩點我是提醒給貴會做一個參考，謝謝！

主席：我們非常謝謝本案申請人兩位代表的發言，那麼剛剛的鈴聲就是我們剛宣布的時間，分鐘以前會有一個聲音，所以剛使用的時間是四分鐘，那麼我們現在進入第二個團體，登記第

二個團體是我們涉案產品國內的其它生產廠商，那目前登記的有華新麗華股份有限公司的李協理、友力工業股份有限公司的褚總經理，還有佳大實業股份有限公司的吳總經理，還有住聯股份有限公司的鄭副總經理，所以我想詢問一下你們四位是一起都要上來發言，還是協調那一位代表來發言？有三位要發言，那請你們掌握總共有十二分鐘的時間，那一位要先上來？現在各位的發言是第一輪，所以一個團體有十二分鐘。

吳大和先生：周委員、黃執行秘書、莊組長，各位貿調會前輩同仁，我今天是代佳大實業股份有限公司，針對傾銷案有關低價進口產品的問題，一般國內製造的總成本它是有一定規定，我們今天面對的是外來的進口貨已經強力地打擊到國內製造廠家的成本，尤其進口貨來自不同的國家，不同的國家有不同的礦砂、不同的煉鋼技術，跟我們目前世界各國所設定的標準不一，因為品質的參差不齊我們這類產品它的行銷通路少，使用的單位很明顯，特別是在公共工程方面影響很大，公共工程在整個國家來講是非常重要的，假定我們允許低價進口傾銷的產品對國內公共工程的安全毫無保障的原則下冒然進口，不僅是影響我們國內的公共工程的品質，影響我們國內的使用人的安全，未來萬一發生有任何的事故，將來的責任問題由誰來承擔？所以本人特別要強調，向我們貿調會報告，希望能夠透過我們這一次的意見陳述，想提昇我們國

內的工業水準，希望能成為科技島，希望我們成為一個營運中心，我們任何的公共工程的建築物，如果任由低價傾銷進口的進口的產品來替代國內正規依照我們國際標準製造的品質，還有良好的售後服務、準時交貨、公平的價格，如果違反了這個我們相信國內製造的廠家，我們一旦遭遇連續遭遇這種情況，一定會對製造這類產品興趣減少，投資意願也減少，相對地，國家的品質也會降低，今後對我們整個國家影響也很大，以上本人代表佳大公司就這類產品報告如上。

主席：我們謝謝佳大的吳總經理，現在這裡面還有一點時間，不曉得相關的廠商代表還有沒有誰要發言？

孫善祥：周委員、執行秘書，還有莊組長，各位調查組先進大家好，我這邊是華新麗華的一員，對這次預力鋼線整個控訴案，我這邊提我個人的幾個意見供大家做一個參考。基本上預力鋼線剛才前面佳大的同業也有講過，我們的客戶算是比較固定，比較穩定的，但是因為目前傾銷進口貨的傾銷事實所造成，對本公司來講，鋼線之前的合約提貨量這個比例已經有降低，目前差不多有六成都是以訂單的形式來進行，甚至在價格上面，往往在原料成本上沒有辦法反應給客戶，變成在這個部份我們做一個抑制漲價的動作，甚至為了維持工廠的基本運作，甚至造

成減價的動作，當然在這幾年來我們華新麗華在鋼線部同仁不斷致力於產能的發揮跟成本的降低，但實際上面對進口貨的低價傾銷，我們做了價格上的銷售對應，但長期的虧損實際上也造成公司繼續投資的意願低落，那目前在華新麗華來講，我們在國內是有兩個廠，但是大概在八十年起陸續我們在東南亞、在印尼，以後會考慮菲律賓做一些投資，那在大陸也有投資了八個工廠，實際上以上的種種間接影響到我們的工廠還有公司員工的一個情緒，我也希望說藉這個空出一個機會，對進口貨甚至貿易商產生嚇阻的一個作用，來保護優良的製造廠商。

褚金俊先生：周委員、執行秘書、莊組長、各位調查委員、各位先進大家午安，本人代表友力股份有限公司來這次公聽會做一個個人的意見報告，從剛才那個吳律師所顯示出的一份報告，就是說我們PC鋼線的售價從民國八十三年的一塊，八十四年的一塊，八十五年的一塊，到今年的塊，我們可以很明顯的看得出來，國內市場PC鋼線的售價是一直不停的在跌，但是各位也知道從八十五年開始我們的原料一直不斷的上漲，然後在韓元不斷的上漲，到我們的銷售單價一直下跌的前提之下，我想國內很多生產廠商大家大概都有一種負荷不了的心態，如果這樣繼續投資下去，就好像華新麗華報告，它甚至把設備移到大陸、移到印尼去生產，不願在台灣生產，我想這對我們國內產業是造成一個很大的衝擊，再來就是說以今年的平均售價到

塊 來講，這個 塊 的一個數字，並不止代表這一次的 塊，我們都知道當一個廠商它今天購買的價格是 塊，它對往後的一個衝擊並不是一個月、二個月馬上可以恢復，我們每一個人是在買產品我們都知道，這一次買 塊，下一次我希望能夠買更便宜、更好的一個產品，你如果說從 塊 再提昇到 塊，八十五年的 塊，我想可能要歷經二年到三年的，每次中鋼盤元價格的調整是一次一次這樣上來可能要一年、二年、三年才有辦法達到這個效果，所以說這個 塊 這個價格，我想對國內廠商來講會造成一個蠻長時間的那個衝擊。以上報告到這裡，謝謝大家。

鄭邦完先生：周委員、各位貿調會以及參與聽證會的先進大家好，我是住聯工業，剛才有關 PC 這個行銷事項我們余總幹事、吳理事以及各位我們同業已經有非常詳盡陳述，那我現在要補充我們公司對 PC 投資案的變更情況向各位做一個報告，因為本公司參加 PC 的生產是在一九九五年開始規劃，當時我們規劃是一定要一個三〇〇萬美金的一個專九九這個投資，後來因為市場的凌亂以及市場的這個不安定性，所以我們臨時將計劃變更掉，那所以只有在一九九六年做一個初步的投資，當然這個投資的變更對整個我們國家是有非常大的損傷，因為我們將整個資金就往外移，所以目前我們是在印尼方面已經有兩個廠，就是因為台灣這邊已經沒有辦法

再投資下去，再投資下去不管在市場的售價也好，市場的穩定性也好，我們都沒有這種信心，所以將這個案子移到印尼廠去，那因為今天時間很短促所以只補充這一點向各位說明一下。

主席：好，非常謝謝，事實上我們還有一分鐘，有沒有人要利用這一分鐘，如果沒有的話，我們就這個團體的發言就到這個地方告一段落。那麼這一次登記裡面進口商沒有代表願意來發言，接下來我們就另外一個團體，也就是國外涉案生產的廠商，這裡面登記有兩個代表，一個是明品股份有限公司的負責人胡文心胡先生，他是要代表印度的 TATA SSL LTD. 公司來發言，他本身也是印度 TATA 公司在台的代理商，那麼還有一位代表是西班牙的 Mr. Brown 先生，有兩位代表。那你們兩位加起來總共十二分鐘，你們要不要協調？你們就是只能占用十二分鐘，待會還有第二輪六分鐘的時間，好不好，所以你盡量把握時間好不好！

胡文興先生：主席、各位官員、各位同業、各位朋友，我上台在這裡講我盡量簡潔。第一點，PC 現在已經不是科技產品。只要有工業基礎的國家生產工廠都可以生產。第二點，要講到 PC 應該從七十七年開始講，我做 PC 生意從七十七年開始，首先我要問原來二家後來只有剩下兩家一華新跟友力，以前他們的價格是不是有很好的利潤？魚翅、燕窩在吃，現在魯肉飯吃不慣，是不是這樣？第三，本公司做鋼材貿易的經驗已經是廿五年七個多月的個人經驗，我在兩

年之內有二個產品被告傾銷，全中華民國唯有這一家。再來我請求以下的發言，主席跟主辦單位給我發言免責權好不好？對事不對人可以接受嘛？有追究的我就不講很多，沒有追究的我就多講一點。（我沒有辦法給誰發言免責權）OK，反正我的意見表達出來了！第一個經貿的包青天角色，因為這個數據的取得一定要從台灣五大商港的這個進口報單跟這個出口報單去逐一的把它挑選，因為很不幸的這個CC Code的並不是專用的，這個項目因為他含蓋了很多的細目，只要含碳量超過0.6%都可以歸類在這個項目當中，這裡面牽涉到的這個細節包括彈珠鋼線、鋼琴鋼線以及很多鋼針鋼線之類，我準備總共四十七頁的本子，我已經用限時雙掛號寄給各相關單位。再來，為什麼調查單位給進口商的資料裡面沒有一份進口成本分析表，剛剛所放的幻燈片裡面所講的價格，有沒有包括這些進口應該具備的費用計算在內，這個應該再補印資料給這些進口商，讓他們去填寫這些進口的成本表。再來，計算方式必須要以影響的程度去作評估的基礎，工廠的數量應該是，生產量減到銷售量減掉庫存這才是它的需求量市場的需求，進口貨相對的相對的進口量減掉庫存等於發票的銷售量，這些都應該去詳細的評估，我在這本都有非常詳細的記載。再來，以前我們談那個沒有用，我們現在談明年開始，台灣的高鐵BOT案這才是控訴的一方他們真正的預謀性、他們的陰謀論，為什麼呢？他現在把去年以前的都可以一筆抹消，事實上也沒有追究權利，但是如果告訴成立，明年的高鐵大家都沒得做

只有他們八家可以做，華新三家以上、友力兩家，還有佳大、住聯，住聯他這次沒有就變成七家，就只有他們七家可以生產，他們七家可以互相支援，從大陸間接進口，從印尼直接進口，這樣的話有預謀性的、有陰謀論的，政府的公器不要被利用了，拜託這種不確實的資料再加上陰謀論再加上偏差的判斷，是一個國際大笑話，因為涉案的國家有五個，總共包括預力鋼絞線的事，這也是中華民國台灣人民的恥辱，也就是有一部份的民怨會發生，在今天國際貿易自由化跟保護國內產業化，這個保護傘政府機關要怎麼拿、怎麼去撐，要考驗各位了。明年開始如果加入WTO以後，關稅勢必要再降，到時後天天來吵，你們吵我們傾銷；我們吵要降低關稅，各顯神通，所謂世界上的貿易會變成貿易大戰，也就是國際性的戰爭，大家可以有歷史可證，可以回想是不是這樣子，不能賺錢的行業就不要堅持嘛！同時我今天這個四十七頁的資料我也給了這個證管會，也給公平交易委員會，因為這是很嚴肅的問題，請問那個華新麗華在今年三、四月間，有陳顯能經理帶了另外三、四個同事到我辦公室，他要求我一點凡是我每一次報價給國內水泥製品廠的時候，要先跟他報告要賣多少數量、賣什麼價格、賣給那幾個客戶，這個是什麼，這個算是邀約、還是協商、還是要拉攏？我搞不清楚，但是那一次以後都沒有消息，他說可以代表其它三家，那我沒有得到其它三家的意見我也講不出來。再來我也有一份資料給公平交易委員會，不是我講國內壟斷就是壟斷，這個應該交給調查單位去查詢，因為這些

這個水泥製品業大家舊的客戶關係都還存在，你們可以去查查他們有沒有壟斷、瓜分市場、瓜分客戶、固定價格這三點，瓜分市場、瓜分客戶、固定價格請公會去查一查。最後的結論，你們賺錢不賺錢原料高低有關係，中鋼它今年賺廿五億，你們原料價格的利潤已經被中鋼賺走了，你們還能賺什麼？請問去年賣給華新麗華其它貨源的這個 B 的這個盤元他們說太貴了不想買，我也沒有辦法我想賣原料便宜的原料你們也不買對不對，所以人民是需要政府提供國防、警察跟消防的這個保護以免於生命的恐懼，然而今天的企業更重要的是競爭力的壓力、創新的動力、自我的努力，五十年代到八十年代或是更早，政府要來保護企業的好意或者是還有一些辯論的價值，但是近十年多來，市場自由化跟國際化的大浪潮之下，任何保護的好意與政策在長遠來看愛之是足以害之，今天這三家了，有兩家是股票上市的，有一家是股票上櫃的，那我是全中華民國最大的貿易商一個人上班的，我可以用上市對下市、小對大無所謂的。再來股票上市的公司他可以印鈔票跟印股票同等的速度，不能生產就不要在這邊生產嘛！把他霍出去嘛！好不好，謝謝！

主席：好，謝謝，胡先生。請問胡先生發言幾分鐘？十分鐘。

Mr. BROWN：大家下午好，請儘量原諒我的中文很差，我要說出來幾點，第一雖然對所有包括我們公司，對我們來說這生意也很重要，事實上在剛才這個行業我們生產是比較專業性的，也占不大的百分之多少，這是第一點。第二點，我們來參加這個會議之前沒有收到任何懲處，所以就比較難準備，我是沒有這樣的經驗所以很難去準備這個會議，因為包括在財政部的申請書沒有國外商的證據所以比較難準備，就感覺有點不公平。國內生產量的那個數據在那？以前一個台灣的廠商有談到那個我們賣價的差異，可是沒說在什麼季節，這是第一。它們那個推銷，賣出去的價錢也不說，所以它的數據在那裡，這很重要，因為好像是如果進口量低於國內生產量的百分之一，那就是不應該繼續調查的，可是如果沒有國內的生產需求怎麼可以比呢？拿我們公司來講，我只能拿財政部的一些數據，它們從一九九六年看出口到台灣，可是好像因為這位先生以前有說什麼產品都包括在0.6%以上的東西，我們公司也有買一些產品是次級品，五毫米的次級品，這是我們的客戶最後客戶的一個傳真，那個次級品是氣金口用途為彈簧床及鍋籠公家之用，並不是在這個行業用的，這大多數都用在這裡，所以我們出口到台灣的

一九九四年0、一九九四年五毫米、七毫米0、一九九五年五毫米、七毫米0、一九九六年五毫米一四五噸、七毫米一〇六噸、一九九七年到今年為止到今天為止五毫米一〇四噸、七毫米0，這是什麼意思？我們也可以提供任何數據還有那個 invoice 證明我們這個行業你如果是低

於一個拉力那就不能用在這個雲力生產，以前一個行家也談到，品質質量說這些技術來自歐洲，我們公司有五十年的歷史生產這個產品，如果我們達不到台灣的標準、也達不到美國的標準、也達不到英國的標準，連法國的標準都達不到，我們公司也是ISO9001的工廠，還有一個趨勢，所有的國家價錢都往下，這不只是台灣的一個問題，可是我們本公司不投資在印尼。

主席：謝謝！那我們剛才才是三個團體第一輪的發言，那按照我們時間的歸劃現在要進入第二輪的發言，我們回來又輪到申請人得發言，那麼這一回合是有六分鐘的時間，我再詢問一下這個六分鐘的時間是由吳律師還是余總幹事來發言？好，吳律師，你有六分鐘請把握時間。

吳綏宇律師：我只是說明幾點，第一點剛剛也都談到雖然進口量的成長，有數據說明今年一到九月大概四、八〇〇噸從這三個國家，那這三個國家根據WTO的規範我想是要合併評估的，不是說單一個國家，這四、八〇〇噸我剛算大概是占廿九%，還有韓國的六·八%、六·七%，所以西班牙的進口是一個低價的狀況，那關於印度和韓國部份，我要特別要說明，就是在這個這是到一九九份他會發問卷，發問卷以後就認定到底是有沒有傾銷，就我們搜集到的資料

傾銷程度相當大，那代表什麼意義呢？就是說國內的市場的獲利情況遠遠大於出口的單價，所以讓它可以在外銷市場上用非常低的價格做競爭，而且這個產業的特性我們剛也提到了，每一個交易的機會是很保貴的，這跟消費品不一樣有很多次的消費機會存在，這是很少數的交易機會，所以雖然說也許進口量這一次沒有進口成功，但是他已經在進口之前就發生了擾亂的效果，因為客戶會用這個低價，譬如說印度的報價、西班牙的報價、韓國的報價來做為一個要求國內廠商降價的一個理由，所以雖然他還沒有進口，但事實上已經發生了這樣價格干預擾亂的效果。所以這個案子我們特別希望貿調會能夠注意到損害之虞這一個問題上面。那特別是說價格示範的效果，剛剛力利公司代表也提出來，因為國內市場交易機會並不多，那麼一旦有一個低價成交的記錄以後，那一次的招標或議價會要求比照辦理，除非是原料有很大的波動，否則價格事實上各位可以看到從八十三年到現在一直是維持在 塊、 塊這個幅度四年中間國內價格從 塊 到 塊 只漲兩毛，通貨膨脹這四年都不只這個價錢，國內的售價只漲了兩毛，所以就是說這個價格除非你有一個很特殊的狀況，否則很難波動，有一個低價成交記錄之後，下一次的客戶就會叫你比照辦理，因為你沒有理由說上一次可以賣低價為什麼這一次不可以，所以這個市場擾亂的效果還有價格示範的效果，這個是我們希望貿調會能夠特別來斟酌。另外有強調一個說，為什麼以長期合約為交易主要型態的時候會受到進口的衝擊，通常是交易契約

它訂了以後雖然是有了一個長期合約，但是它提貨的時候是分次提貨，一旦有一個進口商有一個低價成功的記錄，客戶他就會遲延提貨，用這個理由來要求你降價，否則他就遲延提貨，所以雖然是長期契約有約定價格，但是這中間一旦有突破，一個低價點形成判例以後，他會要求比照辦理，你如果不比照就會遲延提貨，所以這是產業的特性，我們也希望這個貴會能夠特別來參考一下。那剛才提到其它幾點，我想這個案子貿調會是依法在從事調查，所以這個應該是跟國內壟斷或是公平會與否這個事情是不同一個的法律制度，不同的法律制度有不同的法律目的在存在，所以這一點我相信我們不需要再去特別的去加以說明，謝謝！

主席：那我們就進入第一個團體，也就是生產廠商這個部份，一樣的有六分鐘，不曉得四個代表有幾個要發言？我們先把這個發言人數先確定。請你利用這六分鐘的時間。

楊劉健生先生：周委員、黃執行祕書、以及莊組長、各位貿調會的委員以及其它同業先進，剛才吳律師有講到就是我們這個單驗這部份，由於進口的關係它有一個價格的示範，這個示範就是說有一筆交易的話對於我們的損害就很多，我們要加入WTO這個資訊、價格都很透明化，那進口商很了解我們國內廠商的基本價格，所以如果照胡先生說如果以它目前國內進到我們台

灣這裡來的價錢的話，他當地會賣到這麼便宜嗎？對不對？有關這個 CC Code 很可能進口也不只這個 CC Code，我覺得這個量可能不只那麼少，我們現在國內的售價從八十二年的 塊一直往下跌跌到目前只有 塊，目前實在進口貨的話只有在 塊左右、塊，所以他說我們一個工廠可能需要一百個員工，他本身是一個老闆，這樣對我們實在很不公平，我想他本身也沒有什麼正字標記，只要有進口的執照就可以來我們這邊，一個人跟一百個人，我們自己本身的工廠要經過環保種種的要求這麼高，實際上對他們進口商一點要求也沒有，說進就可以進，我覺得這對我們很不公平，所以目前是不是因為我們不是科技產品，但雖不是科技產品但是至少它是一個傳統的工業，今天我們台灣能演變成這樣也是靠傳統的工業一步一步的發展起來，不能說今天它不是科技產品就需要靠進口來打壓我們，實際上我們已經快要支稱不住要往外移快要關廠了，當然我們採取這個動作，所以這個大概簡略報告一下，謝謝。

主席：還有三分鐘，有沒有相關的代表願意再發言？如果沒有我們就要結束這個團體的發言好不好？那我們就結束掉。現在又輪到國外涉案生產廠商，我先說明一下這個時間，剛剛這個胡先生事實上已經把時間用完了，對，現在就是請這個西班牙的 Mr. Brown 你有三分鐘。總共有三分鐘。現在我講我們程序先把程序發言的團體兩輪發言把它結束掉，那麼事實上我們這一個

場次到三點半，所以待會還有時間的話我還會徵詢在場的各位，如果要發言再發言。那我先說明一下，剛剛第一輪的時候本來有十二分鐘的時間，你給人家用了十分鐘，那麼十分鐘事實上你已經占了他的時間，我們還是給他六分鐘，所以他完全沒有把時間讓給你，所以到了這裡應該有六分鐘的時間，那麼有兩個代表所以我給它三分鐘的時間，那您的時間事實上剛剛已經占用掉了，所以我現在做這個裁決就是，這一輪他三分鐘講完了，除非他三分鐘還有剩下就給你講，如果沒有我們就把它結束掉，然後完了我們就徵求我們在場的各位還有意見要陳述的我想還有時間來陳述。我想把這個程序用這個方式來進行。那麼是不是要請這個 Mr. Brown。你的意思就是你多佔用別人的時間就不管了，好沒關係。我知道你的意思，你請坐。你若尊重我的裁決我就是剛才那樣的講法，因為我剛講過了我們大概還有剩下四十分鐘的時間。待會還可以有個人意見陳述的時間，你的時間是足夠的，那麼這個剛剛我是基於這個坦白講我不知道他要發言多少時間，那個六分鐘啊，我是說如果有一點彈性啊，他的這個總十二分鐘時間裡面，可以調配過來我們就讓你多了發言，那麼我現在就做了這個裁示好不好。現在請 Mr. Brown 你有三分鐘。

Mr. Brown : O.K. 我只有兩點。第一點，這位先生講到競爭，我們行業我們怎麼做這個生

意，恐怕是很多行業都有這個做生意的方式，這個並不是特殊的做這個生意，特別在做這個建築的行業，你不管是賣什麼材料或者是投標還是說這樣的訂價、賣你的產品都有這個方式，那個時候定價就定價了，這不是一個特殊的情況我們行業。第二點，為什麼要把我們三國家在鋼線是三國家的案子放在一起這不公平，每個國家的條件都不一樣，每給國家賣給台灣的數量都不一樣，你如果要在一個國內的調查理事會的會員，你如果把所有的會員放在一起當然要抗議，這不公平。我還要強調這一點，我因為我不應該在這裡，這是我們所有用在PC的這個行業的鋼絲鋼線賣到台灣的，從一九九四年到一九九七年。謝謝

主席：我們還有多少時間，還有二十二秒。

胡文興先生：很簡單，第一點TATA他年產量六百五十萬噸是一貫作業的大煉鋼廠，他從這個礦砂煉鋼、鋼胚盤圓、搓線一製完成，所以它這個便宜。再來一九九四年TATA總共生產一萬二千二百零七噸我這個不在這邊講，爭取時間，我已經寄出去要收也收不回來了。好，完畢。

主席：謝謝，因為時間也到了。那麼我想我們現在在這個兩輪的發言就到這裡就告一個段落。那麼我們現在離我們這個場次發言完成時間還有二十五分鐘，如果我的這個時間沒錯的話，我們

預計還有半個鐘頭的時間，我現在徵求我們在場的各位出席的人員有誰要發言？我想我們先把人數統計了，我們再來規範我們要發言的時間，有一位胡先生還有沒有？吳律師還有沒有，三位，有沒有其他人要發言？你必須要先登記，現在我們就講有四位，沒有其它人要發言了？有四位，好我們現在就把時間做一個分配好不好？我想我們加起來總共用三十分鐘的時間好不好？所以一個人是有幾分鐘？我們湊個整數好了，這個七分鐘好不好？七分鐘加起來總共二十八分鐘的時間好不好？因為最後這個時間非常的緊，所以時間到了就一定請各位結束發言，同樣的結束前兩分鐘會有一個信號，好不好？那這個次序上面有沒有誰說要第一個發言的，好胡先生要第一個發言，有沒有人要第二個發言，我想這邊請你們兩位，這邊第一個發言，那麼第二個發言是那位？所以是吳律師你要先發言。我們就按照這個次序，現在先請胡先生發言，七分鐘。

胡文興先生：第一點，PC單鋼線它有淡旺季，公共工程的開端、進行中、結束期、等待期都有一個周而復始的這個淡旺季，不是你說淡旺季就是淡旺季，我說淡旺季就是淡旺季沒有這回事。第二點，我給調查單位的這裡面的附了很多公會的會員名單這個使用戶資料在這裡面，調查單位收到以後就可以一一的查證。再來調查的期限建議從一九九一年開始，要調查一個案子有沒有傾銷不是三兩年的事，應該是有賬就算。第四，TATA規模是六百五十萬噸一貫作業的

大煉鋼廠，他的成本低，為什麼低——貫作業，那台灣一貫作業的大煉鋼廠——中鋼已經把原料吃掉了。再來，國內的生產量每一家的規模多大它們自己知道，我不必談。現在我來唸一個資料，TATA單鋼線的部份它的這個產能從一九九四年到一九九七年預計明年還要再提高生產量，一九九四年它的這個設計生產能力是年產量一萬九千兩百噸，它在一九九四年生產了一萬二千二百零七噸，出口到台灣五百二十五噸，一九九五年設計產能也是一萬九千兩百噸，生產了七千二百八十一噸，出口到台灣一千九百七十五噸，一九九六年設計產能一樣一萬九千兩百噸，生產一萬三千二百六十七噸，出口到台灣八百零二噸，1997年從一月到九月它的設計產能市一萬四千四百噸，總共生產了一萬零三百九十八噸，出口到台灣二千六百一十一噸。這個資料直接由TATA發給貿調會，我要阻擋也阻擋來不及了。TATA它本身是ISO的工廠(ISO 9002)，第一個台塑大家記得六輕，根據我船公司朋友給我的訊息，台塑要買比較便宜的這個PC水泥基樁在台灣買不到，價格都很貴所以它跑到大陸，大家都沒得賺，反而華新有機會賣到這一票貨，它這個數量是六百元的，六十公分的，我們朋友他們船公司是載了十五條船每條船一九九支，這些都是台灣失去很好的機會啦！再來，那位一位華新穿夾克的先生說我工作廿七年，不對廿五年七個多月謹此更正，如果各位想要好的這個項目，找我，因為我找的項目都是可以被告傾銷的，從去年的東和的H型鋼那到現在的兩個PC產品，講起PC產品我眼淚

就掉，為什麼眼淚掉？民國七十八年我在韓國進口了四千萬的東西，賣了四個多月，結果不計算差旅費、旅館費用、車資都不計算，毛利八萬塊錢台幣，為什麼？為什麼？南部有一家工廠總經理他就跟我講說，「老胡，你的機會又來了。」我就知道他們又在抬高價格了，我一進來他們就下降，下降我又要退出這個市場，所以這個市場是時冷時熱的商品，不是很好的商品，在貿易界來講，這不是挺好的，因為有候做得到，有時候根本就做不到。為什麼？換句話說，國內越壟斷的項目我越有機會，我越有利基，對不對呢？本來就是這樣嘛，所以，我也該結束了，反正等待陰謀論被揭穿，我明年就有生意可做，謝謝！

余進福先生：謝謝主席、執行祕書、各位委員、各位同事、各位同仁、先進大家好，那我想說台灣的公共工程的環境並不是很好。在預力鋼線方面它用的一些主要的工程是在一些前面有講過基樁電管還有鋼稱管，甚至鐵路預力枕也好，但是因為就是因為競標的情況之下，造成這些營造業他拿到的單價基本上並不是很理想，怎麼樣降低成本是它第一個要務，當然在價錢上進口貨在過去幾年有它一定的優勢存在，也就因為這個優勢存在，當然他的報價報給我們的客戶，客戶的接受程度上可能不是百分之百，但是最起碼再強調一點，我覺得有一個比較的效果，甚至造成我們的客戶原先的合約履行上降低，以前在合約可能有六成到七成是以合約的性

質，三成是以訂單的方式，但是目前已經有將近一半以上以訂單的方式來進行，第二個，就是客戶的付款方式，原先可能是開三十天的票，現在可能開六十天、甚至九十天，就是因為進口貨就是這個情形，所以他要求比照，基本上我們也是客戶有這個情形，基本上客戶，如果在相同情況下可能會因國內貨優先，就好像胡先生有講到希望用更便宜的鋼條對我們公司做一個銷售的策略，但基本上，我們公司會考慮到一個品質上的問題、一個交貨上的問題，所以我們目前不僅是華新，甚至製造業，還是以中鋼的原料為主，其實就另外一個角度來看，客戶除了合乎規定的東西外，希望他在檢驗上能合乎業者的要求，然後在價錢上要便宜，說老實話，我目前前幾個客戶，他可能有一部分用國內製造業的貨，一部分用進口貨來代替，但是他對外宣稱他全部用國內製造貨，可能在檢驗上以國內貨去做檢驗上的動作，在實際上，可能有一部分，甚至大部分，都是用進口貨來替代，我想說在國內要求工程品質提升的情況下，我想這點也提供委員及先進作參考，我想這點對國內公共工程品質的提升是很重要的，一個依據，謝謝。

主席：我想接下來就請吳律師來發言，也是請您把握七分鐘的時間。

吳綏宇律師：謝謝主席。只就剛剛幾點做一個說明，第一點就是我們的進口統計上，一月到九

月印度是一、九五二噸進口，韓國是一、二〇〇噸，西班牙六四九噸，三國合計四、八〇一噸，所以這個就是我剛才計算的基礎是說如果照剛剛西班牙廠商代表說要跟國內產量來比的話，那國內產量大概是一萬六千噸左右，所以四千八百噸大約是廿九%，還有韓國的六·八%、六·七%，所以西班牙的進口是一個低價的狀況，那關於印度和韓國部份，我要特別要說明，就是在這個這是到一九九題，我們的了解是這個產業淡旺季事實上是因為公共工程發包的來決定這個所謂的有量多量少的問題，並不是這個產業本身它有淡旺季的問題，公共工程需要多它就自然賣的多，需要量少就少，所以淡旺季或者跟價格什麼樣的影響，在我們的認知裡面是沒有這樣的狀況，那麼這個剛印度的情況來看起來，我抄的數據不知道是不是很正確，不過看起來就是從一九九四年五二五噸、一九九五年一、九七五噸、一九九六年八〇三噸到一九九七年二、六〇〇噸事實上是它歷史的高點，這個事實上跟我們整個趨勢顯示起來今年進口有大幅度增加事實上是一個吻合的狀況，我想這裡面這個進口的增加以外，這個單價是一個很重要的問題，事實上根據我們剛剛有看到投影片這三國裡面事實上有削價競爭的這個幅度是以西班牙為最高，西班牙最高，在這個一九九六年的時候它是廿二·五%、一九九七年是廿四·六%，這個事實上遠高於印度的一四·七%還有一二·三%，還有韓國的六·八%、六·七%，所以西班牙的進口是一個低價的狀況，那關於印度和韓國部份，我要特別要說明，就是在這個

這是到一九九七年的一个狀況，那麼事實上我們都知道到今年下半年開始以後整個亞太地區的金融風暴，所以讓將來進口的走勢，事實上會持續的往低探、往下走，*price on the cutting* 的幅度事實上是會往上再加大，那我想是說這個案子是我們依照這個反傾銷稅及平衡稅這個實施辦法進行的一個法定程序，這裡面跟國內廠商有沒有壟斷或者是不是畏懼這個進口競爭這是一個不同的話題，所以不需要在這邊多做爭執，我想法律最主要的認定是有沒有傾銷，那這部份事實上在我們掌握的證據呢，傾銷幅度是相當的大，這西班牙有到達四一%到五七%、印度是一〇·一二%、韓國是一九%到廿七%，當然這個東西要靠關政司最後的調查，目前為止我們也不是調查機關，我們沒有辦法保證這個數字，但這個數字是我們進最大的能力目前搜集到的這個狀況，所以我想對方對這個有爭執的話，這是有更充份的理由要進行到下一個階段，這個傾銷部份的調查，來看一看真相到底是如何。謝謝！

主席：好，謝謝。Mr. Brown 有七分鐘的時間。

Mr. Brown：如果你要說這是一四五六、五五的話，關於價錢的話，當然你包括次級產品在內，當然我們不可以賣次級產品跟一流產品是一樣的價錢，好像是海關的須知裏，因為都包括在內，所以我建議調查會的主席，我們可以提供任何調查的資料，可以達到台灣的廠商資料，

還有一點，我們何時能拿到台灣國內的生產量數據和廠商，我們有很多表，財政部的，可是各位看預力鋼線的生產量都沒有數據，怎麼可以做調查。

主席：我想發言就告一個段落，有幾個程序方面和事實部分做一個說明，我們會裏面有非常完整的資料，一個調閱的相關規定，您剛才提到的問題，可以到我們貿調會調閱相關資料，看到的資料是財政部的，在我們會內規定、相關的規定，分為二個版本，各位來調閱資料，涉及到個別廠商的資料，我們原則上是要保密，但是整個產業的生產、銷售，這個部份是可以提供的，我們有相關規定，請至本會依相關規定提出調閱資料的申請，另外，我們陳述意見的時間到此告一段落，剛剛若還有書面的資料，時間我再做一個確認與宣布，三天以後，也就是十二月十八日以前，就是針對今天的意見陳述會，若有相關的資料要補充，請在十二月十八日以前，可傳真或寄達本會。我想補充到此，再重覆一次，陳述會只是蒐集各位的意見，所以無法對各位的意見表達任何的回應，各位的發言，不管是口頭的、書面的，我們都會拿到會裏頭，在做案子時一個很重要的決定參考，這個場次針對PC鋼線的部分，到此結束，下一個場次是15:30，我們針對PC鋼絞線來陳述，謝謝各位。