

東和鋼鐵企業股份有限公司申請對自日本進口H型鋼課徵反傾銷稅屆
滿5年後繼續課徵案產業損害調查聽證會議紀錄

一、時間：93年12月15日下午2時

二、地點：台北國際會議中心105室（台北市信義路5段1號）

三、主席：洪委員德生

四、紀錄：林馨山

五、出席人員（按簽到簿順序）：

東和鋼鐵企業股份有限公司

侯傑騰、黃炳樺

中龍鋼鐵股份有限公司

黃世正

Sumitomo Metal Industries, Ltd.

梶川壽夫、難波佳彌、若松

直一

Sumikin Steel and Shape Industries Ltd.

青木 順吾

利商股份有限公司

曹錫雄、吳明田

中華民國台北市五金公會

陳克謙

中華民國工業協進會

江彥希

中華民國全國工業總會

邱碧英

台灣區鋼鐵工業同業公會

吳秀美

中道工程顧問

吳學榮

台北市進出口公會

林淑宜、吳燕惠

康德國際法律事務所

史馨、連慧芬、朱蘭翠

財政部關政司

韋保平

財政部關稅總局

葉延芳

經濟部貿易局

戴婉蓉（黃志富代）

經濟部工業局

林宜勝

財團法人金屬工業研究發展中心

陳建任

經濟部貿易調查委員會

黃智輝、阮全和、劉必成、

李淑卿、邱照仁、邱光勳、

郭妙蓉、張碧鳳、何維敦、

黃建元、陳星宇、陳穎釗、
闕光威、徐世偉、謝宗佑

六、會議內容

主席：

東和鋼鐵企業股份有限公司申請對自日本進口H型鋼課徵反傾銷稅屆滿5年後繼續課徵案產業損害調查聽證開始。

東和鋼鐵企業股份有限公司(以下簡稱東鋼)於87年9月4日向財政部申請對自日本進口之H型鋼課徵反傾銷稅及臨時反傾銷稅案，經財經兩部完成調查認定後，財政部自88年12月10日起對自日本進口之H型鋼依個別廠商課徵10.24%至24.42%之反傾銷稅，課徵期限5年。嗣經東鋼於91年8月15日申請對傾銷差率變更之檢討，利害關係人進口商利商股份有限公司於92年1月30日申請對國內產業損害已消滅或變更之檢討，二案經財經兩部分別完成調查認定後，財政部於本(93)年1月15日公告繼續對日本進口之涉案貨物課徵反傾銷稅，日本住金製鐵(Sumikin Steel and Shape Inc.)反傾銷稅率由10.24%提高為44.15%，其餘涉案廠商維持原反傾銷稅率(19.63%至24.42%)，至原課徵期限屆滿(93年12月9日)為止。

本案財政部依據「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」第45條之規定，於本年4月19日公告對自日本進口之H型鋼課徵反傾銷稅將屆滿5年，請利害關係人表示意見。東鋼爰於5月18日檢具申請書向該部申請繼續課徵反傾銷稅，經該部於本年7月15日以台財關字第09305503940號公告進行調查。本會於93年7月27日以貿委調字第09300023560號公告就本案展開產業損害調查及蒐集國家整體經濟利益相關意見。

依據「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」第45條第4項、第19條及第23條規定，本會除依規定就申請人及利害關係人所提資料，參酌其他可得之相關資料審查外，為便利申請人及利害關係人能充分表達立場及提供意見，特舉行本次聽證。本次聽證除已函知當事人及其他利害關係人外，並經本會於93年12月3日公告，12月7日及8日刊登工商時報，周知所有利害關係人。請黃執行秘書智輝報告本案處理原則。

黃執行秘書智輝：

主席、各位廠商代表，本人謹代表貿易調查委員會就東和鋼鐵企業股份有限公司申請對自日本進口H型鋼課徵反傾銷稅屆滿5年後繼續課徵案產業損害調查聽證，本會處理原則作說明。

一、聽證之法令依據

聽證係案件調查重要程序之一，其法令依據主要有：「貨品進口救濟案件

處理辦法」第 3 章之第 11 條、第 13 條、第 14 條及第 15 條，以及「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」第 23 條、第 45 條。

二、聽證主席之指定及其立場之說明

聽證主席之指定係依據「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」第 23 條、「貨品進口救濟案件處理辦法」第 10 條及第 15 條，由本會主任委員（經濟部何部長兼任）指定之產業損害調查督導委員主持。本次聽證主席洪委員德生係依主任委員指定之委員輪案順序，負責督導本案產業損害調查工作小組。洪委員來自學界，現任台灣經濟研究院副院長，立場中立客觀。

三、案件處理原則說明

（一）依法辦案原則

反傾銷稅落日檢討案件產業損害調查法令依據為「貿易法」第 19 條、「關稅法」第 68 條、第 69 條及「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」。

（二）委員合議制原則

產業損害調查工作小組撰寫之調查報告應提委員會議審議，作成產業損害成立與否之決議。此決議採合議制，即應有全體委員二分之一以上之出席，出席委員三分之二以上之同意。

（三）程序公開及透明化原則

本案產業損害調查程序包括書面資料審查、實地訪查、基本事實揭露及舉行聽證，本會均本著公開及透明化之原則，務使每一個程序圓滿達成。鑒於調查案件必須於法定期限內完成，調查工作小組須於短時間內將案情資訊傳達各委員，本次聽證進行情形將現場錄影提供未參與會議之委員線上瞭解會議重點。

（四）依法定期限儘速處理原則

本案產業損害調查依法應於財政部公告進行調查之翌日起 8 個月內作成認定，必要時，期間得予延長，但不得逾 12 個月。本案應於 94 年 3 月中旬前作成認定，必要時得延至 94 年 7 月。

（五）廣納各方意見原則

本會對於案件之調查將廣納各方之意見，因此除要求當事人及其他利害關係人提供書面資料外，另亦進行實地訪查，舉行聽證，使當事人及其他利害關係人能充分表達立場及提供意見。

接著請調查組阮組長全和說明本案調查進度。

阮組長全和：

報告本案調查進度，

93 年 7 月 27 日公告展開產業損害調查

93 年 7 月 29 日召開產業損害調查工作小組第 1 次會議

93年9月9日函請國內生產廠商、進口商、購買者及國外生產商配合提供調查所需相關資料
93年9月27日召開產業損害調查工作小組視訊聯網會議
93年11月12日召開產業損害調查工作小組第2次會議
93年11月18日召開產業損害調查工作小組第3次會議
93年11月26日實地訪查國內廠商東鋼公司
93年12月3日公告召開聽證
93年12月8日公開調查基本資料
93年12月9日召開產業損害調查工作小組第4次會議
93年12月15日召開聽證

主席：

我們聽證正式開始，在開始前我要提示出席者，請發言者就「國內產業是否已無損害」及「損害不致因停止課徵反傾銷稅而再發生」陳述意見，如備有書面意見及補充資料而未於事先向本會提出或放置於會場指定地點者，請即刻簽名或蓋章後置於指定地點，聽證進行中不再接受書面資料，以免干擾聽證之進行。會場秩序守則及議事規則請與會者參考聽證須知。請將手機關機或靜音，以維持會場秩序及避免影響意見之陳述，與會代表發言提及本會時，可使用簡稱「貿委會」。

聽證進行分為4個部分；意見陳述、相互詢答、調查工作小組成員發問及與會人員發問，請阮組長說明有關聽證進行之順序。

阮組長全和：

首先為意見陳述，在程序會議時已進行發言順序的安排，第一個發言的是支持本案者：東和鋼鐵企業股份有限公司侯副總經理傑騰發言30分鐘；反對本案者：由康德國際法律事務所史律師馨代表發言20分鐘、利商股份有限公司曹總經理錫雄5分鐘、中華民國台北市五金公會陳理事克謙5分鐘；其他立場者：全國工業總會貿易發展委員會邱副執行秘書碧英有5分鐘。

主席：

在正式發言之前我再補充一點，其他出席聽證的人，如果有意見要表達，可以透過已經事先登記陳述意見的單位，在所分配的時間內代為陳述。我們就正式開始意見陳述，請支持本案者第一位發言，東和鋼鐵企業股份有限公司侯副總經理傑騰發言30分鐘。

東和鋼鐵企業股份有限公司侯副總經理傑騰：

主席、現場的來賓大家好，我是東和鋼鐵副總經理侯傑騰，今天就東和鋼鐵的立場向各位作簡報。今天的簡報分為4個部分，第1個部分先談我們台灣

H型鋼產銷的現況以及對於未來的預估；第2部分對日本H型鋼產業作現況介紹；第3部分對日本課徵反傾銷稅期間，東和鋼鐵的損益狀況；最後第4部分，東和鋼鐵的H型鋼對台灣的貢獻。在進入簡報前，我們當然準備很多資料來陳述，但很重要一點，我希望各位記得這個調查是5年的期間，這是調查的一項重點，而不能只看最近所發生的狀況即對這個案子做決定，這部分我會在最後向各位說明。

首先介紹H型鋼的生產流程。基本上H型鋼有兩大製程，第一是煉鋼，第二是軋鋼。煉鋼就是將原料，就是廢鋼和生鐵熔成鋼水後，灌入一個模子，它是連續鑄造的模子，成為半成品，而依不同的形狀，稱為大鋼胚、小鋼胚或型鋼胚，基本上這是一個化學過程。由這些半成品走入第二個大的製程，也就是將這些半成品加熱，用軋鋼機軋成長條的H型鋼。各位可以想像這些鋼胚就像是麵糰，麵糰擺進做麵的機器後，拉出一條一條的麵條，就像H型鋼一樣。向各位介紹製程，當然希望各位了解H型鋼是怎麼做的。另一方面，最近許多價格變化事實上都根源於國際廢鋼的價格變化，使得最近這一年來鋼鐵價格有非常大的變化，這一部分我在之後會提到。

接下來我們談台灣的H型鋼產業。事實上H型鋼在台灣是處於供過於求的狀況，各位可以看右邊的圖，東和有2個工廠，苗栗廠及高雄廠各是60萬噸、40萬噸的年產能，再加上桂裕，也就是現在的中龍公司有60萬噸，加起來台灣H型鋼年產能有160萬噸。各位可以看到左邊這個表，上線是我們的產能，但事實上我們看過去幾年，基本上H型鋼在台灣市場上的需求就是大致在這100萬噸上下20萬噸的範圍，並沒有太大的變化。未來呢？台灣區鋼鐵公會對於鋼品的需求預測，也是預估在100萬噸左右。也就是說，這個產品在台灣長期是處在供過於求的狀況，台灣即使有再多的需求，東和公司及中龍公司都可以滿足台灣的需求量。未來H型鋼的需求會怎樣？基本上H型鋼是建築材料，我們可以看看這份資料，呈現出台灣樓地板核發的趨勢圖。各位可以看到在90年代初期，台灣經濟正飛快的成長，GDP超過6%至8%成長時，發照面積非常高的，超過6,000萬平方米，這時對於建築材料的需求是非常大的。過去幾年台灣發照的坪數早就已經下降，都低於3、4萬千平方米這樣的數字。基本上未來的需求不會回到經濟快速成長時期，前一張投影片也看到，對於H型鋼建材未來的需求有可能是平穩，甚至還可能是下降的。再看看下面這條線是工廠核發建造的面積，更是每況愈下。之所以提出這些數字是因為H型鋼的最大用量就是工廠的建築，或許有人說，現在鋼構的建築會增加，替代鋼筋混凝土，基本上會有替代性。但在大環境下，各位可以看到上面是鋼筋混凝土的核發面積，下面是鋼構的核發面積，事實上也沒有太大變化，皆只有之前高峰期二分之一的需求。

我們剛剛談了台灣供過於求的狀況，再來看看日本的狀況。日本其實也處於長期供過於求的狀況，我們先看看左邊的表，這條線是過去5、6年來日本H型鋼生產量的數據，下面那些bar，對不起數字有些不清楚，可以看看旁邊的數

據，是內銷需求量。日本長期以來生產量都遠超過國內需求量，因為各位也知道日本的經濟之前飛快成長，到了90年代後，建築這方面並沒有快速的成長，需求較當初高峰期大量地衰退，也造成H型鋼產能過剩。各位或許聽說日本過去一年內關掉2條H型鋼的生產線，在以前那麼高的產能下，就算關掉2條線，也許其設備產能減少約100萬噸或更多，但日本整體設備產能還是超過600萬噸，所以仍有相當大的產能過剩壓力。這些工廠在很高的固定成本壓力下，必須靠外銷來維持設備固定的運轉，減少固定成本，因此日本傾銷一直持續在進行。我們了解3年前日本銷往美國的H型鋼也被認為有傾銷的事實，而在被課徵反傾銷稅的情況下，傾銷的量沒有辦法再賣到美國時，基本上都是集中賣到遠東地區。因為以外銷而言，鋼鐵這麼笨重的材料，運輸的越遠當然成本越高，因此台灣是日本最容易外銷的地方，等一下我還會為各位繼續說明。事實上賣到台灣的H型鋼，如同剛剛聽到的，在今年初因為日本傾銷差率擴大，才會被我們主管機關認為傾銷繼續發生，也對我們台灣產業造成影響，所以認定傾銷稅率擴大，並繼續課徵反傾銷稅。剛剛提到日本H型鋼自從不能賣到美國和台灣後，遠東地區最大量就跑到鄰近的國家韓國，而這條線相當於賣到台灣的量，但在台灣課徵反傾銷稅下，賣到台灣的量非常非常的小，但是賣到國外價格非常低，因此韓國也曾經對日本提出反傾銷控訴。各位也可以看到這條線是這幾年日本賣到中國大陸的價錢，這一條是賣到韓國的價錢，而微量賣到台灣的價格非常非常低，為什麼會那麼低，因為必須吸收反傾銷稅才能賣到台灣這個市場來。也就是說日本絕對需要更多的外銷，也會不擇手段用比較低的價錢來進入它想進入的市場。因此我們若停止課徵反傾銷稅，日本H型鋼勢必會傾銷到台灣來。

剛剛首先提到台灣生產狀況，第二是日本生產狀況，我們來看看日本賣來的價格以及對東和鋼鐵損益造成的影響。左邊這個圖是東和鋼鐵H型鋼損益的變化，右邊這個圖是日本賣到台灣H型鋼C&F的價格，數字係取自我國海關資料，當然東和鋼鐵則是本公司的損益數字。在沒有課徵反傾銷稅時，H型鋼有相當大的虧損，開始課徵反傾銷稅時，隨著景氣上下循環，我們維持一個勉強的經營狀況。但這個曲線圖的走勢是相當接近的，也就是日本賣來的量非常微小，但在這段時間當日本價格開始往下，我們也要因應這個低價格，使我們獲利也因而下降。雖然日本只是賣微量，但也持續對我們的損益有直接影響，雖然量很小，但這麼微小的量都造成影響，若開放日本進口，1999年的巨大虧損勢必再發生。我再談一談最近一年來各位在很多報章雜誌都看到鋼鐵業的獲利好像都變好了，我要告訴大家是事實。基本上剛剛看到的那張圖顯示，2000至2003年這段時間，我們的損益在課徵反傾銷稅時，為避免受到這種進口大量的傷害，我們在約略的賺錢和賠錢間，是一個勉強還可以度過的一個狀況。到了2003年，各位可以看到全球鋼鐵業的景氣都大幅紓解，大家看到這張表是台灣的3家公司，我們同業的EPS，下面那條是我們東和鋼鐵，白點的部分是我們豐興公司，上面這一條是台灣鋼鐵龍頭中鋼公司。在課徵反傾銷稅時，我們

跟它們的走勢是一樣的。到了 2003 年景氣復甦，損益都有回復，不僅是在國內，在亞洲做 H 型鋼的 2 家公司，也就是日本的東京製鐵，或韓國的 INI 及仁川公司，它們的獲利基本上也在同步回升中。我們賺錢是在課徵反傾銷稅時，可以正常運作的一個狀況下，但我們並沒有因課徵反傾銷稅有任何的暴利，我們這一年來的賺錢跟其他鋼鐵業沒什麼不同。基本上我們的損益都還比其他兩家還要微微落後。這兩年我們獲利還有其他原因，在這邊跟各位做個解說。大家都知道我們的原料是用廢鋼做的，右邊這個圖顯現的是國際一級廢鋼賣到亞洲的價錢，左邊這條線是我們 H 型鋼的損益，事實上跟右表趨勢是一樣的，各位可以看到這個趨勢是相同的。各位知道 H 型鋼會有相當多的庫存在工廠，當價格在快速成長時，我們的原料，不管是成品、半成品，價格都已經往上了，而我們還有比較便宜的庫存，因此在這一波我們的獲利率能拓展，因為將之前便宜的庫存加起來平均後，因而在這波漲勢中我們的獲利比較好。因此前期便宜的庫存，是我們在 2003 年獲利可以大幅成長的其中一個原因。2003 年之後的獲利還有兩個原因，因為整體的利率下降，以及我們開始用同一條產線做鋼板。左邊這個圖是我們 H 型鋼的損益表，跟剛剛那個是一樣的，各位可以看到右邊那個圖，是我們 H 型鋼事業所要分攤的利息費用，在整體經濟的利率下降後，我們每年所付的利率比起高峰大概只有四分之一而已。各位可以看到，我們以前一季要付到 1 億 3 千萬元的利息，所以我們的損益有一大部分是從利息降低來的。另外一個原因，就是我們認為台灣 H 型鋼供過於求，因此利用我們剛剛所說的 H 型鋼的軋鋼線，同樣這條軋鋼線生產鋼板，鋼板產量在過去每一季做不到 1 萬噸，這 2 年都到了非常高的水準，每個月都生產 2 萬噸，或者至少一季 6、7 萬噸的水準，因此我們的生產結構有長足的改善，固定成本能夠下降以紓解過剩產能。由於我們在這個階段的獲利，也非常努力想紓解我們在台灣的問題。

報告完我們東和鋼鐵的獲利狀況，大家知道我們過去 2 年有賺錢，但東和鋼鐵是一個長期在台灣努力的企業，我們賺錢時，絕對對社會有重大回饋。921 大地震時我們捐了 1 萬噸的 H 型鋼，為的就是救災重建。當時我們獲利也不是非常好，但因為我們長期在台灣發展，就要對台灣有貢獻，所以我們董事長在 921 大地震看到這麼多受災的情況後，就打算捐 1 萬噸的 H 型鋼。當時 H 型鋼的市價應該在 1 億元左右，今天市值可能接近 2 億元。除了對社會的貢獻，我們使用剛剛看到的製程，由於資源回收的產業發達，台灣的廢鋼已經越來越多，工業化的時間也越來越久，這些資源事實上都可以再生利用，作成好的建材來利用，H 型鋼建材本身是環保建材，再使用後又可重熔，鑄成新的鋼材，因此我們的製程對環保非常好。至於我們的品質，以耐震來看，我們長期在台灣經營，經歷大地震的災難，知道台灣需要很好的 H 型鋼，而我們現在做出來的 H 型鋼，事實上以國際水準而言是最高的，我們認為團體買得越多台灣就越旺盛，我們的產品也都供給政府公共建設及台灣以外其他國家的客戶，對我們的品質有非常好的認證。

最後一點，我們對經濟的貢獻。H型鋼的價格，從台灣沒有H型鋼時大約是鋼筋的1.7倍，自從我們經營開始後降為1.3倍，也就是長期提供給台灣的建築市場一個價格比較優惠的產品，做為更高品質的建築。此外就是在快速建廠的部分，大家也知道台灣產業龍頭的需求變化非常大，幾個大公司在今年建廠就蓋了6個大的TFT-LCD廠，每個廠的鋼鐵需求，H型鋼加上鋼板大約都在7、8萬噸，在這種情形，假使沒有一個台灣的鋼板產業在支持，6、7個廠要在今年那麼快速的情況下開始動土，是無法以3、4個月內完成的，因為電子業有抓住市場時機的需求，而我們能夠幫助完成它們建廠的需求。事實上我們對於台灣H型鋼產業、對電子業的擴充有非常大的貢獻，才能使台灣的H型鋼工廠，電子產業走在市場尖端，因為時機非常重要。大家曾聽說TFT-LCD廠這一個月說要蓋，下個月就不蓋了，遇到這種變化時，假使台灣沒有這種產業來支持的話，是非常的困難的。

如同我一開始跟各位強調的，這是一個5年的案子，5年前決定課徵反傾銷稅，我想東和鋼鐵公司和中龍公司都非常感謝貿委會的支持，讓我們在景氣不好時都能存活過來。各位曉得，中龍公司之前經過財務危機，而東和鋼鐵在最不好的時機也有相當大的財務壓力，假使當初未課徵反傾銷稅，時至今日，我想應該就不會有我們2家公司的存在了。若今日要蓋5到6個TFT-LCD廠，5年後的今天若我們不存在的話，這些廠是蓋不起來的，我們是台灣發展的重要一環，所以我希望各位委員可以繼續支持我們，讓我們在台灣永續發展，謝謝。

主席：

謝謝東和鋼鐵侯副總的意見陳述，接著我們請康德國際法律事務所史律師陳述對本案意見。

康德國際法律事務所史律師馨：

主席，執行秘書，阮組長，各位來賓大家好，我是康德國際法律事務所史律師馨，代表日本七大鋼鐵製造廠商，GODO、JFE、NIPPON STEEL、NKK、SUMIKIN、SUMITOMO、TOKYO STEEL，在此對日本進口H型鋼繼續課徵反傾銷稅一案，提出反對意見陳述。我們今天意見陳述主要分3個部份：第1個是全球鋼鐵整體產業；第2個是日本鋼鐵產量，日本國內市場的供需關係來做陳述；第3是台灣目前經濟狀況，還有東和鋼鐵財務狀況，及國內的供需情況。

我們先就全球鋼鐵產業情況為各位介紹。現在因中國經濟快速成長，已經導致全國粗鋼的大量成長，雖然2004年中國政府在宏觀經濟策略下，曾經有過些微調整，但中國對於鋼鐵的需求持續呈現穩定成長。各位可以看到下面這些圖表，中國的GDP在2001至2004年第三季每年呈7%至9%的穩定成長，同時間國內的粗鋼產量也在上升，因為受到中國經濟快速成長的牽引，對鋼鐵的需求也呈急速的成長，因而鋼鐵的供給也非常吃緊。下面這張圖可看到，鋼鐵

價格和原料的調漲，2003年每淨噸大概是300美元，一路上漲，到2004年10月漲到700至800美元，呈2.5倍漲幅。也就是因為鋼鐵供給吃緊，因而很多國家都以終止和寬鬆處理原來的貿易限制政策，例如美國、歐盟及中國大陸於2003年12月之前終止反傾銷稅，加拿大2004年也已經終止平衡稅。

接下來看到的是日本整體經濟狀況，日本因為經濟成長緩慢，事實上也面臨了鋼鐵吃緊的情形，2003年時動用全部產能生產粗鋼，日本粗鋼產能大概是1億噸，雖然透過設備的改良產量或許會增加，但日本卻沒有增加產能的計畫，因此日本製造廠商並沒有過剩產能製造多餘的鋼鐵。這張表可以看到日本從2000年至2004年的粗鋼年產量，2000年是1億640萬噸，2000年至2004年的產量是持平的，鋼片和鋼板些微上升，鋼鐵產品的需求量非常高，供船舶使用的鋼板，供汽車使用的鋼片，需求量極高，日本廠商要優先供應，因為要長期供應給船舶鋼板或汽車鋼片的製造商。2003年根據亞洲華爾街日報，日本的汽車廠商因為取不到足額的鋼鐵已經關閉數條生產線，所以事實上日本國內對鋼鐵的需求是非常高的，國內的鋼鐵產量已經不足以滿足國內需求，所以也不可能有多餘的產量供國外使用。第2點，日本國內H型鋼建造的營造樓板的面積比例，跟建築材料成正比增加，因為樓板面積呈現增長的需求，H型鋼需求也跟著逐漸上升。這邊有個圖表可以看出2000年至2004年建物營造業樓板面積之變化，並可預測2005年。這張圖表不包含住宅，只有工廠和商業建物。而樓板面積呈快速上揚的部分，顯示H型鋼的需求也快速增加，以上是根據日本國土交通省的報告，2004年的資料至10月底。

接下來是日本H型鋼的供需狀況。因為建物營造面積的增長，建材主要是H型鋼的部分亦增長。雖然日本政府想增加H型鋼的產量，但是因為粗鋼生產受限制，日本H型鋼產量也受到極大限制。日本廠商為了要供給國內的需求，事實上也努力減少出口，雖然日本廠商以減少輸出以滿足國內的需求，但日本國內需求很高，所以已經在仰賴購買輸入產品來彌補供給不足。日本在輸入量的部分從2002年的3000噸，到2003年6000噸，到2004年10月止則是97,000噸，增加比例非常高的。同樣在輸出部分，2003年是485,000噸，但到2004年10月的時候下降了一半，所以這表示日本已經沒有多餘的產量可以供輸出。這數字可以看出日本首先要滿足國內的需求，其輸出已巨額減少。從以上的數據可看出，因為全球鋼鐵供給吃緊，日本鋼鐵狀況也跟其他國家一樣面臨鋼鐵供給吃緊的情況下，日本製造商也只能照著完全產能來生產，並沒有多餘的產能來製造多餘粗鋼，也因此並沒有多餘的粗鋼和多餘鋼鐵製品可供輸出，這是第1點。第2點，H型鋼也面臨同樣的問題。我們剛才提及營造業的成長帶動樓板面積快速成長，因此要經由進口來彌補供應不足，同樣的結論是日本的廠商並沒有過剩的產能來供給出口。根據上面兩點的陳述，很明顯的可以看出来日本的H型鋼是不可能輸到台灣且對台灣國內市場造成危害。

我們看完日本的狀況再看台灣的狀況。台灣在對日本H型鋼課徵反傾銷稅後，日本H型鋼對台灣輸出日漸減少，尤其是2003年之後，因為日本國內需求

增加所以輸出到台灣就更少。我們這邊有張圖表可以看到，就如同侯副總所說，要看 5 年的時間，所以我們看 2000 年 19,000 噸，至 2003 年及 2004 年的量非常些微。我們資料來源為根據日本通關統計，2004 年資料至 10 月。從這張圖可以看出 H 型鋼在台灣生產、銷售、需求，同樣也是 5 年的圖表。在生產部分，2003 年至 2004 年期間有增長；進口的部份，由於國內需求增加，供應不足，因此呈成長狀態，2003 年至 2004 年從 7,000 噸增加至 33,000 噸，增長率為 5 倍。因為國內需求增加，所以國內鋼鐵工業的出口從 2003 年至 2004 年 10 月，事實上減少了四分之三。因此從數字可以看出，需求呈巨幅上升，因為需求上升，供給不足，所以進口需求也大幅增加。以上資料來源是鋼鐵資訊，有關台灣產量是以東和鋼鐵和中龍鋼鐵的總合。接下來以 2000 年至 2004 年 5 年的日本輸出對台灣影響來分析。各位可以看到 2001 年時日本 H 型鋼在台灣市場佔有率是 2.9%，但 2004 年由於日本國內供給不足，出口減少，已經降到 0.3%，因為市場佔有率十分些微，所以不會對台灣造成任何損害，也不足以造成任何影響。

接下來看台灣製造商東和鋼鐵的財務營運狀況，即東和鋼鐵營收和利潤部分。東和鋼鐵利潤在 2004 年高達 32 億，2004 年的營收是 288 億，以 2004 年和 2000 年做比較，營收成長 2 倍，利潤成長 3 倍。第一是因為反傾銷稅的課徵，國內需求和全球經濟變更，東和鋼鐵因此賺取穩定利潤，日本進口 H 型鋼對東和來說沒有任何危害，因此我們認為沒有繼續課徵反傾銷稅的必要。根據剛才台灣的經濟狀況，我們認為在反傾銷稅課徵期間，日本對台灣輸出 H 型鋼，目前對於台灣的鋼鐵製造廠商應該不會造成任何損害，在可以預見的未來也不會造成損害，因為供需及經濟情況。另一方面，東和鋼鐵的獲利十分豐富，這是東和鋼鐵財務方面自己公佈的，所以就算 5 年期滿沒有再繼續課徵反傾銷稅，對於台灣整體的市場不會造成危害。

根據全球經濟、日本國內狀況和台灣經濟，我們可以得出一個結論，從全球來看因為中國經濟快速成長導致鋼鐵供應吃緊，所以從世界的角度來看，許多國家都採取寬鬆政策，我想台灣不能隔絕於世界之外，這一點應該予以考慮。日本的鋼鐵廠商也面臨吃緊，日本以全產能來生產粗鋼，國內對於鋼鐵的需求也非常高，日本製造廠供應國內廠商尚且不足，因此沒有餘力做大量輸出，尤其是對台灣，所以在可預見的未來日本將不會對台灣的市場會造成危害，不需繼續課徵反傾銷稅。最後我們要講日本 H 型鋼在台灣市場只有千分之三，對台灣來說更是微乎其微，東和鋼鐵從財務報表看來比其前幾年的利潤都還有 2 至 3 倍的增加，因此不符合課徵反傾銷稅的要件，謝謝大家。

主席：

謝謝康德國際法律事務所史律師馨的陳述，接下來我們請利商股份有限公司曹總經理錫雄 5 分鐘的陳述。

利商股份有限公司曹總經理錫雄：

主席、黃執行秘書、阮組長，我是利商鋼鐵公司總經理曹錫雄，我記得去年這個時候我們也在這棟大樓，表達希望對於日本進口H型鋼停止課徵傾銷稅，今天是東和鋼鐵提出來希望對日本H型鋼繼續課徵反傾銷稅。當時H型鋼的價格1公斤是13.5到14元，現在則是19.5到20元，今天我們再來檢討這個問題，對於消費者和進口商而言是重新拾回信心。5年前，政府決定課徵反傾銷稅時，國內量產的東和鋼鐵才起步1、2年，那段期間都進口國外廠商的H型鋼，國內廠商面臨很大的壓力，所以東和對各國控告傾銷，在當時的情況下，政府為了保護國內的產業，也確實對全世界各國都控告傾銷。但現在情況已經不一樣了，經過這5年來，東和鋼鐵成長茁壯，公司利潤豐碩，根據他們的報導，稅前利潤10月份就賺了10億多，從1月累積到10月賺了38億多，每股稅前盈餘到達5.3元左右，有那麼高的獲利，真是可喜可賀。東和的資本額只有71.7億，今年就賺了38億，加上11、12月，我想東和一定可以賺到40億沒問題，如果是這樣，資本額即可回收。我們高科技業的龍頭，台積電和聯電稅前盈餘，EPS也不過3元而已，我想做生意賺錢是應該的，我們也肯定東和對社會的貢獻。

至於H型鋼進口會不會對台灣造成傷害，我個人覺得應該是不會，但是競爭是免不了，因為日本H型鋼還沒進口到台灣，就已經在韓國、香港、東南亞跟國內廠商短兵相接，到最後還是國內廠商勝利，我們還是持續出口到韓國，中國大陸，香港，東南亞。既然在國外市場都戰勝，在國內市場應該更加有利。因為鋼鐵是非常笨重的東西，運輸佔很大成本，從日本運來差不多1噸要40美金加上報關費用等，約佔成本8%至10%，其實這是東和比較上的優勢，東和可利用其他比較優勢來跟日本競爭，東和在國外市場都可以打勝戰，在國內市場更加有利。現在政府講國際化，和世界各國競爭，我們已經允許韓國，波蘭，俄羅斯的H型鋼進口到台灣來，所以應該讓日本的H型鋼也進口到台灣來，免除課徵反傾銷稅，謝謝。

主席：

謝謝利商股份有限公司曹總經理錫雄的意見陳述，我們剩下中華民國台北市五金公會陳理事克謙，時間還剩4分鐘。

中華民國台北市五金公會陳理事克謙：

主席，黃執行秘書，阮組長，我是中華民國台北市五金公會陳理事克謙，也是台北市五金公會的常務理事，我們全國五金公會差不多有5,600多家的會員，裡面有手工具，五金商，也有為數不少的中小企業的鋼鐵買賣業者，承他們之託，讓我來幫他們說幾句話。剛剛是律師和曹總經理都已經陳述過了，我現在只提出2點。第1點他們認為，東和鋼鐵H型鋼價格變動一直很小，可是市面上的鋼筋幅度卻很大，但原料是一樣的，或許製造的成本會有些不同，但

是我們以進口商的立場來看，例如以韓國價錢來比較，中間有一段不小的差距，希望我們有關單位能去了解中間的波動，成本空間為何能如此大。第2點，鋼筋的成本應該比起H型鋼要便宜，雖然或許它的原料一樣但成本不一樣，但應該有多少差價？應該牽涉各廠的生產成本，如果還是現在這種狀況，他們認為東和鋼鐵的價錢讓他們增加很多成本，或許H型鋼降價能降低他們的成本，增加他們的競爭能力，說不定他們會很高興的，這是我簡單的陳述。

主席：

謝謝中華民國台北市五金公會陳理事克謙的意見陳述，接著我們請其他立場的全國工業總會貿易發展委員會邱副執行秘書碧英，5分鐘。

全國工業總會貿易發展委員會邱副執行秘書碧英：

洪委員，黃執座，還有各位業界先進大家午安，非常感謝主管機關還有業界先進允許本會在此做陳述，針對這次日本H型鋼落日複查聽證會，工業總會表示以下看法和建議：

一、情勢變更的決定和協定與慣例不同

首先，我們先回顧一下，今年初才經過情勢變更複查的案件。在今年初的時候，這個案件在經過損害調查和傾銷稅率的重新審查後，認定傾銷差率有擴大的情形，因此，關政司要提高反傾銷稅的稅率，貿委會也認為國內產業也仍處於易受國外傾銷的傷害的狀態，而且尚無具體事證，來證明課徵原因業已消滅或變更，最後關稅稅率委員會決議，從日本進口H型鋼應該要繼續課徵反傾銷稅，而且提高部分涉案廠商的反傾銷稅稅率，而且這個新反傾銷稅只執行到今年的12月9日，造成業界相當廣泛的討論。因為這個決議明顯跟WTO反傾銷協定第11.3條不相符，也跟國際慣例不太相同。根據1994年關稅暨貿易協定第6條執行協定，也就是WTO反傾銷協定第11.3條規定，如果同時進行傾銷稅率和損害是否存在的複查時候，就可以從最近檢討時起算，也就是說日本H型鋼在93年1月15日所公告的新稅率，應該從那時候再繼續課5年。但是關稅稅率委員會做了一個與WTO反傾銷協定及國際慣例完全不同的決議，那就是繼續88年12月10日所公告的期限，並且只執行到今年的12月9日，這個決議受到各界的議論，因為如果依照第11.3條規定，在同時進行傾銷稅率和損害是否存在的複查時候，而且有改變稅率情況的時候，可以重新起算5年，也就是說應該從93年1月15日起，再繼續課5年，但是關稅稅率委員會沒有這麼做，也就是這個案子被拿來討論的原因。

二、是否已有具體事證可以證明課徵原因已經消滅

在92年12月5日，貿委會針對利商所提情勢變更複查報告中有提出幾點，是否已有巨大的改善，我們必須逐項來檢視，這些項目應該要包括：

(一) 國內產業是否已完全無損害，未來也不會受到傾銷的傷害。

- (二) 已無激烈的市場競爭狀況，市場競爭良好。
- (三) 日本沒有潛在進口量。
- (四) 如果停止課徵反傾銷稅，日本H型鋼不可能再低價大量進口，就算日本有進口量也不會造成產業的損害。
- (五) 有具體事證可以證明，有一點必須特別提出來，目前世界各國在調查反傾銷的落日複查時，都是朝「是否有具體事證或積極證據來顯示，未來不會再有傾銷，或就算有傾銷，價格也不會對國內產業造成損害，才能決定是否拿掉反傾銷稅」，而不是「如果沒有具體事證或積極證據顯示。未來會有傾銷，就取消課徵反傾銷稅」，這是大家的做法。

三、貿易自由化對國內產業的壓力越來越重

由於貿易自由化的有效進展，各國工業產品的平均稅率已經逐年降低，我國有 30% 以上的產品是低於 5% 以下的關稅，其中鋼鐵產品項目還是烏拉圭零對零方案的產品項目。根據 WTO 反傾銷委員會的統計，從 1995 年到 2004 年 6 月底，有關基礎金屬的傾銷控訴案有 551 件，佔總傾銷案的 35%，為甚麼會有這麼高的比例，其結果不難得知，那就是在現今完全沒有關稅屏障下，反傾銷稅是唯一可以信賴且合法的保護措施。

四、反傾銷稅落日複查具有高度預測性

我們都知道，反傾銷稅落日複查具有高度預測性，這個預測不單是從過往的歷史紀錄進行推敲，更應從長遠的，也就是說往後的 1、2 年後來推敲。今年鋼鐵業在過去一年算是過去 10 年來最榮景的一年，是什麼原因可以使鋼鐵業在連虧 9 年後，可以反虧為盈，這獲利現象在往後都會存在嗎？這是值得深思的。當豐收的季節後，嚴冬馬上要來了，我們希望不是台灣鋼鐵業的最新寫照，謝謝。

主席：

我們謝謝全國工業總會貿易發展委員會邱副執行秘書碧英的意見陳述，接下來，我們下個議程是相互詢答，規則在程序會議上已經有說明過，但是我們還是請阮組長簡單提醒。

阮組長：

謝謝主席，在相互詢答之前，我們會先諮詢雙方有誰要發問並記錄兩方各有多少人發言，有誰先發問。在登記過後，依據支持本案者，反對本案的順序相互詢答，甲方問乙方，乙方解釋後，再由乙方問甲方，這樣子交互詢答，基本上發問內容限於國內產業是否發生損害，或損害不致因為停止課徵反傾銷稅而再發生。若發問離題，或者答非所問，主席可以制止。發問問題和回答問題的時間長短，會根據問題的繁雜程度有所考量，基本上問問題不超過 1 分鐘，回答問題不超過 3 分鐘。按照這樣的規則，第 1 回合首先徵求大家有沒有問題，

結束後如果有時間的話可以進行第 2 回合，原則上會在 4 點半前結束，謝謝。

主席：

現在我們開始交互詢答。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

剛才日方提及日本粗鋼產量減少及汽車因鋼板短缺而停產等，但根據 ISI 的統計，日本仍為出口國的前 5 大，出口量佔 15%；我們認為產品分類不同，並無法真實反映 H 型鋼的產業狀況。另在營建業樓板部份，由於日本的泡沫經濟，2004 年面積建築核照數字雖高，仍比 2000 年的資料低。因此我們希望對方能單就 H 型鋼產業未來之供需變化作說明。

主席：

如果回答有問題，可於會後以書面說明。

康德國際法律事務所史律師馨：

有關 H 型鋼單獨的輸出量，生產量，輸入量，我們並沒有用粗鋼或其他鋼鐵來混淆，有關 H 型鋼在第 8 頁講的很清楚請各位看一下，謝謝。

主席：

有關書面的補充說明規定，我們目前並沒有明定，為了公平起見，請於聽證結束後 2 天內送到我們會裡來。現在由我們本案另一方來提問題，問題請要簡潔、簡要。

日方：

請問東和公司，在亞洲地區 H 型鋼的數量，輸出能力應該韓國大於日本，韓國今年預測是 100 萬噸，日本是差不多是 25 萬噸，韓國傾銷已經結束，假使這樣還延長日本反傾銷稅是否有些奇怪？

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

對於韓國、俄羅斯、波蘭的反傾銷落日檢討案，基本上東和的態度是一樣的，我們都傾向繼續延長課徵時間，但是結果不如我們所願，所以不是東和所能回答的問題。針對日本的部分，在這 5 年間，日本不斷繼續傾銷台灣，且傾銷差率擴大，且在今年初才調查確定其傾銷差率是擴大的。至於日本出口量大還是韓國出口量大，即使以日本 25 萬噸的量，我以 2002 年至 2003 年銷往韓國 20 幾萬噸的量來講，這是對台灣市場四分之一的量，這對台灣市場當然是很大的衝擊，簡短回答。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

第2個問題是對方提到未來整個需求是持續成長的，日本國內供不應求，並沒有出口的情況。但根據 ISI 預測，經濟學人雜誌預期明年日本鋼鐵需求量是3%至5%的負成長，韓國的部分更為嚴重，10%至15%的負成長，不曉得關於這一點與對方說明互相矛盾的論述，有沒有進一步說明。

日方：

基本上我們的結論，認為這個答案是不正確的，明年還會持續緩慢的成長。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

在對方報告中提到對於中國市場的預期，若縮小到H型鋼產業來討論，即將在這禮拜北京舉行中日韓三國鋼鐵對話，也會針對中國大陸H型鋼產能過剩進行討論，日韓代表從下禮拜起召開為期4天會議，其中中國大陸明年起要投資300萬噸以上。關於這點，對方的論述認為大陸需求強勁會帶來全球許多需求，不知是否有更有利的說明，謝謝。

日方：

請問指我們資料的哪一部分？

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

一開始開宗明義所提的，中國強勁需求會帶來成長，其中所提到的是關於整個鋼鐵產業，但我們整個討論的問題不能泛指整個鋼鐵產業，而應該集中在H型鋼產業。在H型鋼的部分，下禮拜的北京中日韓會談將針對這個問題做進一步的討論，因為大陸明年投入H型鋼的產量達300萬噸，馬鋼生產線、萊鋼生產線，包括長治、攀枝花等設備改良後的產能，若我們限縮至H型鋼產業，根據遠東市場的供需狀況，而據你們引述整個市場需求非常強勁，不會有供過於求的現象的論述為何，謝謝。

康德國際法律事務所史律師馨：

主席，日方想以書面答覆。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

對方提到最近2年日本產品之台灣市場占有率只有0.3%，但卻幾乎佔進口量之100%。反傾銷相關法規中以進口國產品佔所有進口量的百分比，作為提出控訴的門檻。東和鋼鐵目前最關心的是這個案子最主要調查取消課徵反傾銷稅後，進口低價傾銷產品是否會對國內造成損害或可能發生損害，我想請問日本以後對台灣進口是否還會維持在0.3%的比例，對未來進口到台灣有何計畫和打算。

利商股份有限公司曹總經理錫雄：

我來答覆這個問題，我是進口商，日本進口有 95% 由我進口，至於為何佔 100%，我剛剛已經報告過，東和對全世界國家的 H 型鋼控告傾銷，所以進口品沒辦法進來，包括俄羅斯、波蘭、韓國、日本，只有 SUMITOMO 的稅率是 10%，稅率比較低所以還能進口，但量少。至於以後會不會維持 0.3%，因為其他工廠都是透過貿易商進口，不像 SUMITOMO 是透過我們進口，所以我無法推測所有的日本進口量。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

今年情勢變更調查跟傾銷稅率擴大案件，東和鋼鐵也參與調查，剛剛在利商曹總所提進口商的問題，這一點我們非常訝異。當初我們一直在提，他們稅率最低，之後日商更名，也就是以 SUMIKIN 的名稱進來，結果今天進口者是 SUMITOMO。我想應該要重視這個問題。第 2 個重點在於日本對於以後出口到台灣的看法和計畫，目前出口到台灣是個事實，但是我想請問日本方面的看法，謝謝。

日方：

基本上日本沒有這個能力對台輸出 H 型鋼，今後也沒有計畫輸往台灣。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

整個報告還提到一個重點是，全球有許多貿易制裁都取消，這部分主要是 safeguard 的措施取消；但就反傾銷稅部分，在 H 型鋼方面，就我了解，美國對日韓的反傾銷稅依然在課徵中，澳洲對韓國的反傾銷稅也在課徵中，不約而同這些國家所課反傾銷稅的對象都是日韓，這與剛剛的論述中有些矛盾，是否可進一步說明，謝謝。

康德國際法律事務所史律師馨：

東和所提課徵反傾銷稅的國家，事實上是已經開始檢討課徵的部份，相信只要 sunset review 後，也將會因應世界潮流予以取消，謝謝。

主席：

我們交互詢答的時間就到此，現在是我們調查工作小組的發問。我們工作小組有財團法人金屬工業發展中心的陳組長，還有工業局的林技正，貿易局的黃秘書，還有財政部關稅總局的葉科長，財政部關政司的韋稽核，這些是我們工作小組成員。我們由貿委會代表發問。

調查工作小組林技正馨山：

我有一個問題，請支持本案或反對本案者都表示你們的看法。從今年開始

廢鋼原料似乎價格變動非常劇烈，但我國和日本的H型鋼價格都沒有隨著調整，請就你們的觀察提出你們的看法。並且預期未來的H型鋼供給、需求及價格可能的變化。

主席：

我們先請東和鋼鐵方面回答。

東和鋼鐵企業股份有限公司黃協理炳樺：

關於今年H型鋼價格，東和鋼鐵作一說明。東和鋼鐵今年最後一次調整H型鋼的價格是於今年的3月30號，3月30號後就沒有再調整過，國內的主管機關也常召開國內鋼鐵需求供需小組會議。我想H型鋼在整個區域有一個價錢，區域價格以日本為例，在遠東而言最貴的價格大概到700多美元，台灣價格自3月30號後大概是560美元，在鋼鐵需求最強的時候，今年第1季到第3季，就我了解日本出口H型鋼的價格是650美元以上，依匯率34換算為台幣22,000元。我們侯副總提到，從去年底到今年初，因TFT-LCD建廠而有大量需求下，台灣產業根本沒有辦法取得有競爭力的H型鋼價格。在價格部分，我必須陳述鋼鐵廠有一個責任，也就是如何以穩定價格到達供需平衡，這是最重要的問題。今天所有營造商有那麼多的抱怨是由於鋼筋價格漲漲跌跌，導致承包工程時，原料價格無法預測而產生虧損。當然型鋼和鋼筋雖然都屬於建材，但型鋼屬於平板類的產品，H型鋼的替代產品就是所謂的焊接H型鋼，焊接H型鋼是從鋼板來的，所以它的價格基本上是跟平板類的產品相關，而不是跟鋼筋相關。我們觀察今年以來的鋼筋價格，國內中鋼的價格一直往上走，進口部分也是一直往上走，這所延伸的H型鋼成本，也相對應到平板類的成本。所以根據國際原料的預期和判斷，今年3月30號時，國際廢鋼在最高的時候漲到360，最低曾經跌破250，在這變化的過程當中，不論是往上漲或往下跌，東和鋼鐵還是在崗位上供應我們的貨，這一波原料一直漲到第2季尾回跌，第3季又漲，在這過程中，自從3月30號以後，東和鋼鐵的H型鋼價錢就沒再調整過。以上說明，謝謝。

日方：

基本上日後以SCRAP廢鋼價格估計，日本國內價格約25,000日幣到30,000日幣，日本H型鋼的價格是從1噸70,000至75,000日幣，在這區間做平穩的變動。

主席：

有關調查工作小組的問題和回答已經結束，大致上我們今天的議程已經結束。但在結束之前，我要再度問在場與會人員對我們產業損害調查順序，或法律程序是否有疑問，請現在提出來讓我們調查小組來回答。

沒有進一步的問題，我們就進行到這裡，我們聽證的目的是聽取各位的意見，現場不做結論。另外請聽證發言人從 12 月 24 日星期五上午 9 點到下午 5 點，來閱覽聽證紀錄，並且簽名蓋章確認，如果不能來可授權代理人確認，如果都未確認者，則視同認可本會聽證紀錄，書面補充資料請於 2 天內提出。聽證就到此結束，謝謝各位的參與。