

「台灣區鋼鐵工業同業公會申請對自巴西、烏克蘭、俄羅斯之進口鋼板課徵反傾銷稅暨臨時反傾銷稅並依法追溯課徵案」產業損害初步調查意見陳述會會議紀錄

一、時間：八十八年五月十日下午二時三十分

二、地點：台北國際會議中心四〇二室（台北市信義路五段一號）

三、主持人：陳委員再來

四、紀錄：郭妙蓉

五、出席：

台灣區鋼鐵工業同業公會貿易管理專案小組

黃清華、沈錦全、吳綏宇、李秀芬、林鳳

中國鋼鐵股份有限公司

黃宗英、陳明漢、陳長富、曾繁屏、葉輝龍

香港商德建實業有限公司台灣分公司

朱永鴻

列支敦斯登商德富高（股）公司台灣分公司

王海城

全國工業總會

詹雅雯

旺峰貿易有限公司

劉崑營

中貿國際股份有限公司（中鋼集團）

劉可今、劉崑滄

中國鋼鐵結構（股）公司生產部

李健成

永光華金屬工業（股）公司

李文隆

新光鋼鐵股份有限公司營業部

高登貴

群武企業股份有限公司

楊輝凡

尚譽工業股份有限公司

謝惠忠、許玉嬌

振鍵產業股份有限公司

蕭坤松、楊明官

臺灣省五金商業同業公會聯合會

粟明德

巴西 USIMINAS (Usinas Siderurgicas de Minas Gerais S.A.) Douglas Lee Arnold

陸欣實業股份有限公司

盧源河

暘鎧鋼鐵企業公司

林學鴻

菩能國際股份有限公司

張進勝

亞洲水泥股份有限公司

陳國欽

良昌鋼鐵股份有限公司

徐挺菖

佑佳鋼鐵股份有限公司

鄭逢庚

百由貿易公司

林衢

公平會

陳盈儒

經濟部工業局

吳醒非

本會顧問

劉大年

本會

黃智輝、林永樂、莊雅馨、阮全和

劉金明、郭妙蓉、蔡佳雯、張碧鳳、

六、意見陳述會內容：

陳主席再來：

各位女士、先生，謝謝各位光臨，今天是我們「台灣區鋼板工業同業公會申請對自巴西、烏克蘭、俄羅斯進口鋼鐵課徵反傾銷稅暨臨時反傾銷稅並依法追溯課徵案」產業損害初步調查意見陳述會。本人是經濟部貿易調查委員會委員輪辦本案的主席，本陳述會預定今天下午二時三十分開始，現在時間已到，現在本席正式宣佈開會，請執行工作的同仁按照議程進行，謝謝各位。請貿易調查委員會執行秘書先就我們本意見陳述會進行方式做個說明。

黃執行秘書智輝：

陳委員、各位與會廠商、本案專案工作小組，今天代表經濟部貿易調查委員會就「台灣地區鋼鐵工業同業公會申請對巴西、烏克蘭、俄羅斯進口鋼板課徵反傾銷稅暨臨時反傾銷稅並依法追溯課徵案」產業損害初步調查意見陳述會方式：

一、意見陳述會進行方式：

主辦意見陳述會的緣起以及有關於處理意見之若干說明，意見陳述會立場說明，意見陳述會主席的指定，是根據「平衡稅及反傾銷稅實施法」第二十條，「貨品進口救濟案件處理辦法」第十條及第十五條，由貿委會主任委員王部長指定之產業損害調查督導委員主持。這次意見陳述會陳委員係根據本會第一次委員會由主任委員指定之委員輪案順序，負責督導本案的產業損害調查工作小組，陳委員來自學界，其立場公正客觀。

二、意見陳述會之法令依據：

意見陳述會之舉行雖然在「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」無明文之法令依據，惟本會為於初步調查階段，能提供當事人及利害關係人陳述意見溝通之場合，在這種情況下，根據第十六條第四款規定主管機關對於案件之調查，必要時應定期通知申請人或利害關係人陳述意見。

三、本會對於案件處理原則說明：

(一)依法令處理原則：反傾銷稅案件之產業損害調查法令依據為「貿易法」第十九條、「關稅法」第四十六條之一、第四十六條之二及「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」相關規範。

(二)程序公開及透明化原則：反傾銷稅案件之產業損害初步調查程序包括書面資料審查、實地訪查及舉行意見陳述會，本會秉持公開及透明化原則，希望大家都有表明意見的機會。

(三)處理時限：反傾銷稅產業損害初步調查，依法令應於財政部移案送達經濟部之翌日起四十五日內完成，必要時得延長二分之一。因此本案之產業損害初步調查應於八十八年六月五日內完成，必要時延長二分之一則為八十八年六月二十八日完成。

(四)上、下游產業兼顧原則：貿委會對於反傾銷稅案件之產業損害調查，提供下游業者對案件充分表達意見的機會，俾利本會做最客觀的認定。

(五)廣納各方意見原則：貿委會對於案件之調查會參考剛才所提到各方面的意見，因此除要求申請人及利害關係人提供書面資料外，另外進行實地訪查，並舉行意見陳述會，使申請人及利害關係人能充分表達自己立場及提供意見作為本案說明，以及所有在場與會廠商所有言詞逐字錄下整理提供委員會作參考。

(六)委員會合議制原則：產業損害工作調查小組撰寫的調查報告應提貿委會委員會議審議，初步作成產業損害成立與否之決議。委員會決議採合議制，換句話說，全體委員有十三位，即應有本會全體委員三分之二以上之出席，出席委員三分之二以上同意，以上就貿委會處理本案的處理原則向與會代表作若干說明。

四、接者請調查組莊組長雅馨簡要說明本案調查工作情形。

莊組長雅馨：

主席、執行秘書、各位先生、各位女士、調查工作小組報告如下：

一、本案申請人：台灣區鋼鐵工業同業公會

二、涉案貨物：未經被覆、鍍面或塗面，非捲盤狀之熱軋鋼鐵或非合金鋼扁軋製品，厚度六公厘及以上與所有寬度，即一般市場上習稱之「厚板」。進口稅則號別有七二〇八·四〇·一〇等共有二十五個稅號，因公告上都已寫明，在此不重複說明。

三、涉案輸出國：巴西、烏克蘭、俄羅斯。

四、申請人主張：自巴西、烏克蘭、俄羅斯進口鋼板造成國內產業重大損害，爰依「平衡稅及反傾銷稅課徵實施辦法」申請課徵反傾銷稅暨臨時反傾銷稅並依法追溯課徵。

五、調查工作小組進度：

- (一) 八十八年四月十六日 召開產業損害調查工作小組第一次會議
 - (二) 八十八年四月二十二日 展開產業損害初步調查工作
 - (三) 八十八年四月二十七日 公告展開產業損害初步調查及舉行意見陳述會同時寄發調查問卷
 - (四) 八十八年五月六日 實地訪查國內生產廠商中國鋼鐵公司
- 本日舉行意見陳述會，這是目前的進度。

陳主席再來：

謝謝執行秘書及莊組長對本案進度的報告，今天我們舉行意見陳述會已依法完成公告通知程序，而且准予事先登記發言，事先登記發言單位有幾個，請工作同仁報告。

莊組長雅馨報告：

本案登記發言者順序，有六個團體如下：

第一個團體——本案申請人：登記發言者有如下：

- 台灣區鋼鐵工業同業公會貿易管理專案小組 黃召集人清華
- 台灣區鋼鐵工業同業公會 沈組長錦全
- 博欽法律事務所 吳律師綏宇
- 博欽法律事務所 李律師秀芬

第二個團體——涉案產品國內其他生產廠商

- 中國鋼鐵股份有限公司 黃助理副總經理宗英
- 中國鋼鐵股份有限公司 陳副處長明漢
- 中國鋼鐵股份有限公司 陳組長長富
- 中國鋼鐵股份有限公司 曾組長繁屏
- 中國鋼鐵股份有限公司 葉組長輝龍

第三個團體——進口商

中貿國際股份有限公司 劉副總經理可今

中貿國際股份有限公司 劉經理崑滄

旺峰貿易有限公司 劉負責人崑營

第四個團體——國外涉案廠商

無

第五個團體——國內相關產業代表

台灣省五金商業同業公會聯合會 粟理事長明德

第六個團體——其他利害關係人

中國鋼鐵結構股份有限公司 李副總經理健成

永光華金屬工業股份有限公司 李經理文隆

陳主席再來：

謝謝，所以各位已經聽到事先登記發言的團體有五個，這五個團體內不管一個團體登記有十個人或二十個人發言，不予人頭採計，每個團體發言第一輪的時間為十二分鐘，同一團體間要溝通協調彼此發言的時間，在十二分鐘之內完成，時間有餘會考慮第二輪發言時間，目前第二輪發言暫定為六分鐘。以上這些發言的時候，時間到前兩分鐘主辦單位按鈴提醒，若時間到不結束發言，就會切掉麥克風，你的錄音也不予採記，這點請各位配合。若第二輪發言完畢後，視時間許可裁定是否准許其他臨時發言，屆時斟酌各團體發言時間。為維持會場秩序，要求與會者遵守如下：

(一)對於發言者之意見陳述應避免鼓掌或鼓譟。

(二)他人發言時不得加以干擾或提出質疑，應尊重發言者的權利。

(三)請將手機關機或靜音。

(四)發言時應針對本案相關事項提出意見陳述，不得做人身攻擊。

(五)與會者發言之後，本席不再重覆陳述。

(六)對於不能與會發言者可請他人代為報告，本會不會代為宣讀。

(七)有外籍廠商及代表在，我們不採用外語，一律以國語表達，可透過翻譯，於時限之內完成，沒有再給翻譯額外的時間，以上是共同原則，謝謝各位合作，現在依照程序開始進行。

本案申請人：台灣區鋼鐵工業同業公會

主席、諸委員、黃執行秘書、各位長官、各位同業先進、各位貿易業先進，首先由鋼鐵公會來作第一次發言，由於正好東南亞鋼鐵協會今年在墾丁召開年會，理事長與總幹事均參加此年會，不能參加此次公聽會，本人僅以鋼鐵公會貿易管理小組召集人身份來參加本意見陳述會。今天參加此會議除各位長官外，還有鋼鐵公會上、中、下游客戶與會，都是鋼鐵公會會員，也都是直接的利害關係人，本人在此僅以代表鋼鐵公會，表達立場如下：第一點、鋼鐵公會是由各層級包括上、中、下游的會員共同組成的機構，維護上、中、下游的權益，這是公會的最大目的。今天或許會有人質疑，為何只有中鋼一家公司？為何可由公會代表提出本案？事實上，除了中鋼公司是上游以外，未來在鋼鐵業內，很可能中游、下游，都會面臨類似狀況，公會有義務來為各位出面處理，因為上、中、下游各個階級，都可能受到外來的傷害，此傷害不管你是原告還是被告，不管發生在國內還是國外，鋼鐵公會也會義不容辭幫助業者維護會員權益，出面解決。例如我們目前鋼鐵公會貿易管理小組也在幫業者處理產品外銷被控傾銷，被菲律賓賓控告冷軋鋼捲案及被歐聯控告熱軋鋼捲案，顯示台灣區鋼鐵公會為維護業者生存與發展的決心不會改變。在中鋼還未成立之前，我們鋼鐵原料都受制於日本，一般國內中、下游業者，只能做加工性質角色，在未來因為中鋼公司的成長，可以讓下游業者有充分的原料發展國際的空間，事實上，上游若沒有下游的支持，上游的發展空間有限，所以未來希望上、中、下游方面能做一個很緊密的結合，台灣目前已經是世界第十三大產鋼國及第八大鋼品消費國，呼籲上、中、下游未來能夠緊密的發展，提昇台灣鋼鐵工業的全球地位。以目前台灣加入WTO的脚步已越來越近了，台灣答應WTO在各個談判階層在二〇〇四年鋼鐵將由現行名目關稅約七%，實際關稅三·五%會降為零關稅，如此台灣將是個進出非常自由的鋼鐵市場。在此鋼鐵公業要特別表達的是，在上、中、下游所有產品降為零關稅的趨勢之下，鋼鐵公會絕對不能容忍不公平的貿易，坐視各國以低於公平價格對台灣傾銷，使鋼鐵業在台灣消失，這個政策對鋼鐵上、中、下游皆可適用。本案公會知道事實上中鋼公司對鋼板的供應能力，無法滿足台灣市場所需，必須要靠進口來彌補缺口，但是希望業者在進口鋼板時，能選擇公平合理的料源，千萬不要進口足以擾亂市場的麻煩貨，否則傷害的一方會有自衛的行動。今後鋼鐵公會除輔導業者提昇競爭力，讓業者無懼於市場開放後的

國際競爭外，也將強化上述保衛台灣鋼鐵工業的機制，提供國內業者公平合理競爭的環境。第三、從一九九七年亞洲金融風暴後，東南亞各國包括日本、韓國以及台灣，都陷入減產的困境中，現在烏克蘭、俄羅斯、巴西這三個國家，更挾著地區金融風暴後貨幣貶值的優勢，大量對我國出口其鋼鐵產品，其中一九九八年鋼板出口量較一九九七年同期分別暴漲了二一·七%、四七〇%、八二·九%。鋼鐵公會尤其擔心在歐美各國對上述三個國家產品分別判定各種不同的傾銷稅率，其中有的產品傾銷稅率達二〇〇%，在這樣傾銷判決後，無處可去的情況之下，將加速向自由開放的台灣市場流竄，長期來說，對台灣的鋼鐵業的集資更新設備可能會有不利的影響，包括前一陣子鋼鐵股票跌破票面價值的情形，這情況對以後鋼鐵業集資更新設備、或要做R&D這些工作，可能都有不利的影響，所以因此受到排擠，也可能對台灣鋼鐵業的生機會有相當大的殺傷力，以目前的情況來看，中鋼他每一個員工的生產力，每年超過一千公噸以上，在世界主要鋼產排名為世界第二位，僅次於韓國的浦項，屬於世界級競爭力的公司，該公司一向富有危機意識，譬如在民國七十六年時，就主動向政府提出要解除管制進口的動作，使該公司及早面對國際性的競爭，該公司對於上述三個國家相繼以不合理的價位大量傾銷後，雖然在八十七年底就已經提出一〇二〇方案，他的目標是直接成本能降低一〇%，間接成本能降低二〇%，全體員工已進入備戰狀態，但是價格受到外貨傾銷不合理的影響而大幅調降後，獲利已從八十七年初第一季的大概是十八、九億，目前在八十八年同期第一季大概降到六億多而已，所以傷害不能說不大，還好他的應變能力相當快，整個的體制還算不錯，否則恐怕會像另外一家鋼板製造商「台灣煉鐵股份有限公司」一樣，所以，鋼鐵公會希望各位長官重視本案的嚴重性，能仿效美國這次判決俄國、日本、巴西的熱壓鋼捲的傾銷案速審速決的精神，以遏止此歪風避免擴及其他產品，也順便可以匡正若干國家對我不公平貿易的心態，以便維護國人產業發展的權益，我們相信提供國內產業一個公平合理的競爭環境，應該也是政府一項很重要的職責，另外有鑑於美歐因俄國、烏克蘭大量傾銷，雙方政府已有協議限量銷美的計畫。假如我國政府也能仿造，應該是可以讓使用者、製造者及貿易商均有三贏的局面，也可讓行政部門長官在經濟外交以外尋求平衡點的時候多一個籌碼，我們這個建議是僅供酌參，台灣即將進入WTO，為了在更多的貿易體制之下為國之間貿易就會恐難避免，類似聽證會的舉辦將來會越來越多了，彼此各方都在學習階段，索性今天在眾多高水準業者參予之下，本人忠心希望各方人士能就事理分析多做君子之爭，誤傷彼此的和氣，俾建立我鋼鐵業在各產業形象優良的傳統，此應為我業者之幸，最後敬祝大家和氣生財，身體健康，謝謝！

陳主席：

謝謝申請人的陳述，申請人陳述還有一分二十秒，是否還要利用，請把握時間。

申請人再陳述：

主席、各位貿委會同仁、各位先生、各位女士，我代表公會就本案實質面報告，若時間不夠，將在第二回繼續陳述，第一個就本案傾銷部分，簡單的報告，我們取樣的時間是在去年十月份資料，分別收集到巴西、烏克蘭、俄羅斯的售價或者是成本資料，巴西是國內價格，烏克蘭和俄羅斯是採用推算價格的方式算出，最主要是烏克蘭國內的價格是一個政府的管制價格，並不是一個自由市場競爭下的價格，所以我們認為該國內的價格低的顯然不合理。事實上，包括烏克蘭及俄羅斯的國內價格，都低於國際廢鋼的價格，國際廢鋼價格在去年是每噸一二〇至一四〇美元的價錢，其國內的價格均低於國際廢鋼價格，此價格實不足支付實際生產成本。所以巴西是採用售價，烏克蘭採用推定價格，俄羅斯也是採用推定價格的時候，由這樣計算出來的差價額度，是有相當的傾銷程度。

主席：

好，謝謝申請人的陳述，因為還有第二輪六分鐘，請把握時間，這是申請人第一輪陳述時間，已全部用盡，現在是第二個團體涉案產品國內其他生產廠商，主要是中鋼公司的人員，請調配時間發言，請第二個團體開始發言。

第二個團體——中國鋼鐵股份有限公司

主席、各位貿委會的官員；各位鋼鐵業的同業先進、各位貿易商及海外來的朋友，大家午安，在場各位我大概認識百分之八、九十，今天我們齊聚一堂倒是可以對我們整個鋼鐵業做個互動討論，到底該怎麼做。首先我必須表明中鋼公司有百分之四十股份是屬於經濟部，是國家所有也是全民所有，中鋼另外有四十五萬人股東，各位在座的也有百分之八、九十也都買了中鋼股票，所以今天我不是在替中鋼講話，持平之道我應該為台灣全體的上、中、下游說話，因此在這邊我很客觀的、很中性的、來陳述一些事實，證明烏克蘭、俄羅斯、巴西他們的鋼板確實是傷害我們台灣的鋼鐵業，而且繼續傷害的可能性非常大。首先報告各位，不妨拿筆記一下，我們現在來說烏克蘭與俄羅斯、巴西，他們出口的鋼板被全世界到底告的有多少，第一、俄羅斯輸出至加拿大的鋼品在一九九七年十一月十日

被判定反傾銷稅率為一八%—二七%；輸至墨西哥的鋼品，在一九九八年十一月六日被判反傾銷稅為四九—五七%；阿根廷在一九九九年二月初判傾銷稅率為九%—五一%；而歐聯十五個國家在一九九七年十月，限定該國鋼品輸入，不限鋼板，在一九九七年至二〇〇一年間，每一年只准進口三萬一千噸左右，賣到歐洲十五個國家，僅限三萬噸到三萬五千噸；美國在一九九七年十月也規定只同意俄羅斯一年進口十萬噸而已，價格限制在A36 三〇〇元，A572 三二五元，但是俄羅斯售價是二百多元，加拿大一九九四年五月十七日，鋼品市場是三八%—四四%，墨西哥一九九八年十一月六日反傾銷稅率為六一%—六八%，阿根廷在一九九九年二月初判反傾銷稅率九%—五一%。同樣歐聯在一九九七年也限制烏克蘭鋼板，一年只能進口十萬噸到十一萬噸左右之鋼板；美國在一九九七年十月限定烏克蘭一年只能進口十五萬八千噸，價格規定三六七元，為何如此，你去告他鋼品也沒有用，乾脆留他一條生路，他們一定有鋼品，留一條限量進口的生路，所以我們可以看的到。另外，巴西在一九九九年二月也是被阿根廷判定反傾銷稅率九%—五一%。所以我必須強調烏克蘭跟俄羅斯他們為什麼會大量賣到台灣來，是有原因，其國內的需求不足所以只好尋找大量外銷，在需要大量外銷的情況之下，歐洲去不得，而美國也去不得，所以到最後而輸至台灣來，結果去年（八十七年）烏克蘭大概進口了三十一萬噸，俄羅斯大概三萬多噸，巴西大概五萬多噸，這三個國家總進口量就佔了我們國內四分之一的需求，這個東西會不會繼續進去呢？假如說今天我們不告的話，他們一定是繼續大量進口鋼品的，這是無庸置疑的，因為他走投無路了嘛，那麼我們中鋼所受的一個傷害是怎麼樣的呢？我以下唸的全都是海關數字，烏克蘭在去年的第一季平均價格是二九六美金，今年第一季是一九九元美金，相當於我們半成品的價格，他一年之內降了三分之一的價格，從美元三〇〇元到二〇〇元，我們怎麼受的了呢？俄羅斯還比較平穩，大致維持在美元二五〇幾元，巴西大概從美元四〇九降到二四七元，所以這個價格怎麼能不亂呢？為什麼世界各國會提出控訴呢？那中鋼還算很幸運，去年第一季、第二季大概都沒問題，第三季也還好，但我們開始拉警報是大概在去年中，所以那時我們請中貿他們不要再進貨，因為我覺得要讓我們上、中、下游都能獲利的話，應該是在一個很STABLE的狀況之下，但是我必須要報告的就是說去年的第四季，我們厚板的接單量只接了二十一萬噸，我們平均水準每一季應該是二十四、二十五左右，結果第四季接了二十一萬噸，今年第一季更慘，十七萬五千噸，我們的價格大概跌了兩千二左右，他們跌了一百美金大概就是三千多元，我們跌了兩千多元，你說到底有沒有傷害？從這些數字來看，我相信只要是明眼人的話，從這些數字你只要是鋼鐵業的，不論你是MAKER、不論你是USER、不論你是TRADER，稍微對鋼鐵的歷史，鋼鐵的價格、他的水準，只要稍微知道一點的人都知道進口的價格從美元三〇

0元跌到二00元，那個是斬三分之一，那麼數量占的那麼大，整個國內鋼板氾濫成災，那下游業是不是有好處呢？下游業他們今天進了三00美元，明天變成二八0美元，我不敢講說所有的人都受到傷害，但是我相信有不少的人受到傷害，因為大家惡性競爭，今天我買了二五0美元我以為是便宜貨，沒想到下一批是二四0美元，那二四0美元的一高興，不知道下一批的是二二0美元，所以這樣一直跌下來，那麼全世界各國有跌的這麼慘嗎？假如說今天不是跌一00多美元，只跌五0、六0元或許還不會這麼亂，但是他跌一00元美金以上，我現在只是用一年前的價格比較，假如我用前年的話，恐怕是下跌一五0美元，或許下跌的數字是更多，在民國八十五年的時候銷售價格約三00元是最多，巴西還銷售三九六美元，所以整個市場就亂掉了，我們中鋼到底是損失多大呢？我說中鋼還好還算是勇的，我們本來的產能是從四0萬噸擴充到六0萬噸，再擴充到一00萬噸，我們沒有花什麼太多的投資費用，所以我們當然成本低，我們的損失跟大家報告一下，我現在只講鋼板，鋼板去年第一季的盈餘淨利是七億三，第二季變成八億八還不錯，第三季變七億六，請大家記一下，去年第四季我們變成三億四，今年的第一季變成一億四千萬，我們正常的水準是在六億、七億NORMAL PROFIT，所以我想中鋼確實在不得已的狀況之下，我們才會提出這三國傾銷的告訴，因為我們若不採取行動，損害將繼續下去，今天提出控訴，難保明天羅馬尼亞跟印度的也會繼續來，我們為了自身的生存，尋求一個公平的貿易，我們希望業者也能夠和我們一起團結合作，為了我們的上、中、下游，也希望我們的政府官員了解我們國內的整個鋼鐵產業狀況，我們不希望向柯林頓呼籲日本鋼鐵不要來了。

主席：

時間到，那現在是第三個團體進口商，進口商現在登記的有中貿國際股份有限公司和旺峰貿易有限公司，總共有十二分鐘，全部由你們自己調配，現在請第三個團體開始發言。

第三個團體——進口商

主席、各位長官、各位鋼鐵業的同業先進、本人僅代表中貿國際股份有限公司在這裡報告本傾銷案的意見，各位鋼鐵同業先進比較關心的是中貿為什麼要進口，怎麼進口，跟誰進口，要不要進口，我想在這裡藉這個機會跟大家報告。大家回想一下在六十年代，政府為了發展厚植國力、改善國民生活，那時推動了十大建設，中鋼公司在那

時開始投入生產。就本傾銷案的涉案產品鋼板而言，當時在國內只有台灣煉鐵產製鋼板，他的配料是由電爐廢鋼煉後，再鑄配而成，或是從國外進口，但受於設備的限制，只能生產薄板跟中厚板，也就是一般的四·五米到二五米里，那時的長度寬度大概是三呎、六呎到四呎、八呎，五呎、一〇呎也不算多，所以該產品市場的一般用途主要作為機械零件使用，而當時鋼板使用的大戶，比如說中油、台船、台機、台鋁等國營事業均依賴統合進口，而且大都是日本得標來供應，中鋼公司鋼板工廠在六十五年四月四日到六十五年九月一號在道路點火以後就正式投產，當時每年產能四十萬公噸，厚度六—五〇，寬度三·八，長度最長一八米，主要是供應予中國造船和機械業，而且還有很多餘料供應海外市場。在中鋼公司鋼板上市以後，台灣業者一直受到產品競爭壓力，後來就跟中鋼公司協商，而中鋼公司後來也同意就是做市場區隔，做六—一二米釐的部分做市場區隔，但是這情況不到兩年，那很多客戶到最後還是轉到中鋼公司來。由於中鋼公司鋼板的上市，同時中信局集中採購也失去其時代的任務，從六十六年起，中鋼公司鋼板產能一直大於國內的需求，必須發展海外市場方能滿足權利運轉，鑒於海外市場競爭激烈、獲利不高，中鋼公司苦思開發新市場，在七十二年時正好台大醫學大樓要興建，中鋼公司就利用這個機會大力推展漢蹄形鋼，來取代鋼筋的R11結構，而且積極拜訪鐵路局、公路局，游說採用，但是當時RC結構的水泥鋼筋業，正好是在我們七〇年代國內經濟蓬勃發展的時候，他們的活動力非常強，再加以公路局、鐵路局他們對於鋼構的維修經驗不夠，所以一直都沒有進展，那剛才就提到在七十六年的時候國內的鋼廠除了中鋼公司以外，很多帶橫出現，而且大部分都能供應國內所需，此時，進口禁止制度解除了，而鋼板進口量也才有從七十六年以前每年不到兩萬噸，而且七十七年變成十七萬八千噸，七十八年二十一萬八千噸，七十九年三十四萬七千噸，八十年三十三萬五千噸，八十一年三十六萬八千噸，八十二年四十七萬三千噸，八十三年三十六萬兩千噸，八十四年四十六萬八千噸，八十五年四十三萬兩千噸，八十六年五十八萬七千噸，八十七年五十五萬噸，而這時中鋼公司的鋼板工廠也以增建鋼胚、加熱爐、還有添增很多新設備，來提昇產能，所以七十七年增加到六十萬噸，八十一年增加到八十二萬噸，八十四年增加到九十四萬噸，八十五年增加到一百餘萬噸到現在，那鋼板的進口商也由傳統的日系增加到多元，以至世界各地產品。也因為在眾多新增進口商及流通業，的大力推廣下，鋼結構大樓取代RC大樓，鋼結構橋樑也逐漸取代RC橋樑，當然除了結構的考量及安裝的節省之外，也因為水泥的使用量減少了，免除水土環境的破壞，投入此行業的行銷者越來越多。這些行銷者對產品的了解水準不齊，台灣貿易商多是小型個人體系，在獲利生存的考量下，對進口產品品質的考慮就有疏失，貿易糾紛不斷發生，其他的鋼品也是有相同情形。中鋼公司身為台灣鋼鐵業的領導

者，對市場秩序的維持不容旁待，希望業者能在互容的條件下生存，而成立鋼鐵專業貿易商的動機，在此一動機成形後，中鋼公司則思其立足點，那檢視過去傳統貿易商它主要功能在哪裡？過去傳統貿易商的功能主要是在語言的溝通，及市場情報的提供，但是在現行的市場下資訊完全開放，而且國際語言通行的情形下，貿易商必須要具有財力、人力、及技術的背景，來為買賣雙方提供協助，放任求生存的空間，而中貿就在這個情形下成立了。那是中鋼公司從一個鋼鐵原料的製造者變成一個鋼品原料的供應者，中貿成立以後，積極尋找國內長期屬於供應不足項目，環顧目前海外能夠長期供應鋼板地區國家除了C I S以外就剩巴西，中貿在八十五年引進巴西鋼板供應國內建設，並於八十六年引進歐巴尼亞及澳洲鋼板，八十七年引進烏克蘭、澳洲、巴西鋼板，由於中貿在鋼鐵進口貿易屬於先進者，海外鋼廠預留期供應銷售貿易商，所以中貿自八十五年起進口鋼板均由鋼廠指定的貿易商取得貨源，但為求得對該產品了解，以便向用戶推薦，除要求貿易商安排參觀鋼板製造工廠外，並做技術市場資訊交換，當第一次接觸C I S時，中貿提出規範要求時，被C I S鋼廠取笑，台灣為何需要此鋼板，經過多次討論才了解，因為蘇聯解體後，很多台灣貿易商訂不到C I S國家，但是貿易商只做價格考量，他買的時候只買溢產品或次級品，買回經過篩選、分類轉售來謀取價差，造成買賣雙方誤會及不良影響，因此中貿在八十四年時邀請前蘇聯部長帶C I S大約十家鋼廠負責人來台灣，做一週參觀及訪問，了解台灣的經濟繁榮及用料水準，至於為什麼八十五年後台灣市場受到C I S國家，尤其鋼廠侵害的原因，中貿八十七年四月首次引進烏克蘭鋼板六千五百噸價格為C & F大概二九五元左右，七月第二次引進一萬六千噸進口成本在C & F二八〇美元左右。後來發現一九九七年東南亞金融風暴，已逐漸威脅到國內，而國外鋼廠無紀錄下售價節節下降，全力向國內傾售，而進口商又盲目毫無節制進口，將造成鋼板市場崩盤，損及中鋼公司貿易之利益。在這情形下，中貿將提出警訊，告知國外鋼廠及國內同業以外，也斷然採取禁止進口，雖然國外鋼廠深知此訊息，但各位應知道，C I S各鋼廠在缺乏資金，為求工廠運轉，於是將受全國各大型貿易商，與原副料易貨方式或以融資方式取得其產品銷售權，國外鋼廠本身雖知節量，對有次序出口對進口國部分造成傷害，但也無能為力，是故各進口國藉由傾銷控訴成立，要求輸出國政府加以節制，擺脫鋼廠無力控制造成他國控訴重演，如果台灣在未來沒有第二家鋼鐵工廠出現以前，鋼板長時間有進口空間，但是需有次序及節制進口，如此不但鋼產貿易商、鋼板買賣業都能有合理利潤，甚至用戶也可享受到合理又有品質保證商品，當然在一切回歸次序後，中貿仍然會再有投資的時候。

主席：

謝謝，這是第三個團體進口商，剩下一分二十二秒的時間，是否要繼續發言，（有人表示中貿占用太多時間）中貿第一個協調時間不夠允當，我們事先已經講清楚，一個團體只能發言十二分鐘，所以應該是事先協調好，你們應該有權利要求中貿不准一個廠商佔去那麼多時間，不能等到他已經佔用時間後，再提出如此要求，但本席可裁定，現在時間開始進口商中貿部分不得再發言，第二輪的六分鐘中貿不應該再有發言時間與權利，剩下的一分二十二秒現在可發言，不足部分你可以在第二輪的時候發言，也只能六分鐘，那你就把這一分二十二秒，其他進口商有沒有登記的，我們公告一定要事先登記才可排進時間，排進之後一定要在進口商剛才已宣佈廠商就要協調好時間，現在假如沒有其他事先登記的進口商，本席裁定中貿不得再發言，剩下的一分二十二秒可以給你，合併到第二輪的六分鐘，所以你等於有七分二十二秒的發言時間，你自己把握時間，旺峰有事先登記列入紀錄，第三個團體的發言完成，接下來是第四個團體是國內相關廠業代表，台灣省五金商業同業公會聯合會，請發言。

栗理事長明德：

主席、中鋼公司各位朋友、各位同業先進、大家好，我們公會對於中鋼公司控告本傾銷案乙事，所屬會員都很關切，而且廣泛地表示意見，我歸納意見後對各位委員報告，我自己同時也是鋼鐵公會的理事，所以說此次我報告內容，最主要的是對產業狀況報告，也許報告的結果對兩方面都是有些意見，希望大家能夠諒解。鋼鐵的用途非常廣泛，高級品可作核電廠鍋爐用板、造船業用途，低品質可用鋪路，水溝蓋板用途使用，以往中鋼公司是以生產高品質高附價的產品為主，而SS400、A36、A572則為輔，鋼板在國內總生產量不足以供應國內需求，所以每年仍然需進口四十到六十萬噸，進口品是以A36、SS400、A572為主，內容也包含以該名稱進口的不定尺板，用來作為低層次的類似鋪路，水溝蓋板、補牆等用途，而不定尺板與中鋼公司售量較少的低位板屬同一等級，所有的下游客戶都是以不同的用途採購，以便取得適材、適價的鋼品，來降低經營成本，進口鋼板因有時效性、資金積壓、生鏽等負面因素，以及運輸風險等問題，所以進口單價是必要比中鋼公司低，業者才會購買，而此種價差也是一種存在的事實，近幾年來本是相安無事，但去年下半年因世界性金融危機導致國內一般公共工程重大相關建設及民間投資的減緩，使得鋼板用量急速減少，而全世界的工業產品都瀰漫著生產過剩、需求不足的現象，以致世界性的原料價格也急速下跌，又因為價差過大，難免引起此次傾銷案的爭議，可是如果根據當時非涉案的廠商對台的銷售價格以及

涉案廠商的價格，來比較是相當接近，顯示反映國際市場行情，至於是否謂傾銷則有待委員先進們來做最後判斷，下游業者的意見，是認為鋼構或是造船發電廠所使用的高級鋼材，都是高附價的、高品質的，業者只向中鋼公司購買，不會向其他廠商外商購買，景氣回升的時候，中鋼公司自然全能生產，中鋼公司如果進入S400、A36屬於廣泛用途普通鋼板市場，就應該遵照國際行情提供國內所需，所有下游業者包括小裁剪業、五金加工業相關業者，都非常高興中鋼公司在去年不景氣的時候能賺到大錢，可是下游業者自去年下半年就陷入艱困的經營中，至今大都仍在虧損階段，嚴重的已倒閉，現在僅能趁著國際原料價格大跌，本來可進貨攤低成本，以增加國際競爭力，這種是下游業者在困境中突存的一線契機，現在正面臨傾銷稅將增加成本壓力，同時未涉案廠商也趁機提報價，在這種不確定之不利因素之下，下游業者不知如何接單生產以繼續生存，所以下游業者特別呼籲，請各位委員先進們能了解國內市場無法生產供應每年的四〇—六〇萬噸鋼板，如因傾銷稅成立，或是國外廠商趁機調漲價格，讓鋼板成本上漲百分之三十，每年至少增加十億台幣成本，如此只是會增加下游業者的經營困難，由各種資訊來顯示不景氣很快恢復，到時中鋼公司也會轉向生產高附價值的鋼品，受害最深的是部分長期使用普通鋼品的下游業者，如此一來是否會失去產業的發展平衡，產業應是上下游全體共榮共存的，大象應提攜小象，唯有蓬勃發展的下游加工業，鋼材需求也自然會增加，售價也會跟著回升，經濟問題應該以經濟方法來解決，最後我們要表達的是，我們都非常支持中鋼公司全能生產，同時也認為像八十七年第四季進口貨大批倒貨，價格急速下跌，這種市場混亂的現象對產業也會造成傷害，不過業者也不希望國內生產不足，需要進口部分被迫增加成本。以上我們所做的陳述是希望各位委員了解，也懇請各位委員協助我們找出兼顧上下游兩全其美的解決辦法，謝謝各位，敬祝各位身體健康、萬事如意。

陳主席：

台灣省五金商業同業公會聯合會，可以使用時間尚有五十九秒，請問是否繼續使用，沒有，就取消剩餘時間。接下來是第五個團體，其他利害關係人，為避免剛才情況出現，其他利害關係人登記發言者有兩個單位，一個是中國鋼鐵結構股份公司，一個是永光華金屬工業股份有限公司，是否協調好使用時間，協調好請開始。

第五個團體——其他利害關係人

主席、各位先進、大家午安，我是中鋼結構公司生產副總經理李建成，台灣目前鋼結構業是非常艱苦的行業，

在中鋼公司還未生產鋼板前，鋼結構業的材料成本是占總成本的70%—80%，中鋼公司生產鋼板後，所有材料價格降到比較合理的價格，等於鋼結構業才開始有生存的利機，同時鋼結構業除了跟材料有關係，也跟電焊方面有相當密切關係，中鋼公司在這方面提出相當大的幫助，依照鋼材材質與電焊性質配合，所以鋼結構業近幾年已蓬勃發展，中鋼公司方面出了不少力量，但目前鋼結構業的產銷次序大亂，因此外貨進來提出一個非常低的價格，鋼結構業互相競爭、互相殺價，事實上所差的價格客戶認為還是不夠低，在殺下去結果造成目前鋼結構業已經有部分廠商關閉，有部分廠商已在關門的邊緣生產，以我鋼結構業立場，不希望產生不合理的材料價格，來影響整個鋼結構業的材料生產，希望這材料價格能拿到生產鋼板的廠商有一個合理價格及合理利潤，我生產的下游廠商也有一個合理價格，因為如果把國內唯一生產的廠商打倒，他無法生產鋼板，日後生產鋼結構廠商必須進口，進口時鋼板價格就不是如此價格，絕對會提高一倍至兩倍，受害的就是下游廠商，除了中鋼公司受害外，我下游廠商受害更深，到最後台灣鋼結構業將消失，由外貨來取代，這是我們不願見到的現象，所以鋼材不合理價格我們絕對反對，希望有一個合理的價格，謝謝各位。

永光華金屬公司：

主席、各位小姐、各位先生，我是永光華金屬公司代表，關於前面很多陳述的異議意見，大家都是業者的前輩，我想今天有很多問題存在，剛所聽的很多問題彼此生產廠商在中、下游有不同看法，事實上由鋼鐵業屬低附價值的產品，而細分低附價值產品，從總量來看，事實上屬於國外到目前所遭受傾銷項目裡面，我國總計一年不會超過三〇萬噸，事實上以四〇—六〇萬噸數字，這個是一定會造成國內供需不平衡，其實鋼鐵行情我們判斷是否傾銷與時段上有絕對關係，事實上金融危機是由去年第三季開始，當然以進口業者在八十七年前兩季報價鋼品價格是維持在C&F美金三〇〇元以上，但下半年一季的價格到第四季時已接近美金二二〇元，至今年第一季是低於美金二〇〇元，所以就涉案國在其他國家到遭受很多控訴案成立之情形，其生產鋼品將是往一個不設限的台灣市場銷售，這其實已造成傾銷情形。傾銷不是只有價格問題、數量上的增減，所以從價格上來看，也要看市場上的需求，以目前數量已超過國內的需求太多，這情形造成國內的進口業者從去年第三季全都是高價低賣情形，因為後面成本持續下降，但業者進口商幾乎每一家都是呈紅字虧損狀況拋售，此拋售導致進口商看國內市場價格一直往低價走，當然國外進口商也是跟我們市場情形一樣，我認為應根據總需求控制進口量，才能吻合市場需求，國內本身景氣階段是屬復

魁期，但數量上面包含貿易商、進口商，其實必須注重整個市場供需。價格不是很重要，但價格超過的時候，國內任何生產業者一定會遭受到最大傷害，同時部分亦是中鋼公司所需承擔的，希望中鋼公司能夠改進。在外貨傾銷時產品跌價速度要快，如果跌價速度過慢，傾銷一定會傷害更深，基於這點希望政府單位和國外進口商均能在進口總數量上有所節制。因為稅率高如果以現階段進口時，一定會傷害國內最終使用者，但是前面所提進口次級品競銷情形若發生，其實也傷害到國內消費者，因為事實上在中鋼構所講的，其實在鋼構市場已面臨低價競爭，造成不公平的競爭，中鋼構是屬於中鋼公司子公司，所以他用的產品是屬於高品質的，而他面臨競標公共工程搶單時，他會遭遇其他廠商試用進口低價品來搶標，不正常品傷害正常品的狀況，這是我們最不願看到，到最後還是消費者本身受到傷害，所以希望藉由公聽會，我們認為進口商也好、中鋼公司也好，能把事情看成在一個總量上的管制，尤比價格上競爭的部分是還重要。目前景氣回升，如果傾銷成立，遭受到四十三%的傾銷率，事實上，下游使用最低價品的部分還是會造成成本的上漲，從總量這方面來講，一個市場有其固定需求，但是從進口發生數字，其實已遠遠超過低價品的需求，低價品需求如果量一多，本身價格一定傷到正常品，中鋼公司到去年所面臨屬於不公平的競爭之下，沒有辦法用相同品級產品來互相競爭，也就是說低價品往高價品跑，情形以量多會侵蝕本身的正常品，並不是說正常品的用途裡面。事實上高價部分有高價市場，剛剛我們陳述也是一個國內上中下游所面臨一個事實，而這個問題的點如何切入，希望能在總量上管制，在目前是最重要的，若管制太嚴會傷害進口業者，若管制太鬆坦白說中鋼公司會首當其衝，因高價品部分不能和低價品屬於不同市場不同價格來競爭，我認為相當不公平，謝謝。

主席：

還剩二分三十三秒，請其他利害關係人有登記發言的是否還繼續使用，沒有的話剩下時間就必須取消，第一輪的發言完成，接著開始第二輪發言，事先登記發言有五個團體，每個團體有六分鐘的時間，請進入第二輪發言。

申請人：

主席，我代表鋼鐵公會再次發言，我想針對兩點回應，第一是關於下游業者所言，好像有市場區隔的存在，事實上市場區隔的幅度越來越大，結果不管 LEBWAY 是正常品也好，如果 LEBWAY 價格往下滑，最終會迫使正常品也下降，並不是這兩個市場區隔說進口品只賣在次級品低位市場，正常品就是國產品，並不是這樣，最後價差到一

個幅度也會迫使正常品下降，中鋼結構所講的例子也一樣，最後還是有人會拿次級品搶標，還是會迫使正常品價格下降。第二點、下游業者也提及一個現象，八十七年第四季開始至今事實上有倒貨現象，價格也跌到美金二〇〇元，這是一個不爭的事實，就產業損害部分而言，進口量的成長應該很明顯，雖然我們以全年數字而不是以季來看，不過我想這個數字三國合計來說可以從三三萬噸到四〇萬噸，這三年之中還是有很大幅度成長，更何況八十六年時只有二九萬噸，國內市場需求狀況在八十七年時需求雖成長，事實上只在第一季跟第二季成長，三、四季後成長便減緩，剛剛下游業者所言也穩合實際，到八十八年後市場是看淡的，如果以下面統計數字而言，八十八年時以中鋼公司第一季來推估全年，市場佔有率會由原七一%降到五八%，因市場整個在萎縮，我們不認為市場今年會馬上進入復甦期，在此萎縮情況下進口量又增加，此感受會很強烈的，而市場穿透力情況是逐年遞增，進口量和國內的削價幅度可看出上面這曲線是八十七年第四季時，削價幅度事實上都在三〇幾%到二〇幾%，如果考慮到中鋼公司代表所言第一季到價格已經到美金二〇〇元時，還是在台幣八、〇〇〇元到九、〇〇〇元左右，在八十七年第四季如果再回到台幣六四〇〇元，由進口統計觀察，這個 UNDERCUT MARGIN 會非常大，以進口量與價格需說明因中鋼公司的報價是每季開盤，所謂季開盤是前一季，例如五月是開第三季，所以第三季價格是由第二季決定，那時候進口量還不大，但如果看八十七年第三季時進口量最高時也迫使國內價格從百分之百，這邊用 INDEX 沒有用絕對值，因為 INDEX 部分開始往下滑看到第四季已到八九%，今年第一季時到八三·五%，因進口數量海關統計還沒出來，不過可看到價格影響已經從去年第一季百分之百地方降為現在八三·五%，所以進口量的增加確實是迫使國內價格下降，再看生產量也是一樣，從第三季開始到第四季今年第一季有一個很明顯下滑，第一季的時候其生產量只有去年同期的五八·九六%，大概是十七萬噸，如果從銷售量而言也是看到自三季以後開始有一個很明顯的下滑現象，與剛剛幾位發言事實上都是一致的，從下半年開始感到很明顯的進口衝擊，以三年的期末存貨來看，事實上在去年的期末存貨是比八十五年增加三九%，獲利率也一樣，我再澄清在申請書中的提出的獲利率經過澄清發現是毛利，所以看起來會很高，經過這次精算填答問卷後，可發現獲利率也是在第三季時到第四季再到一季有非常明顯，事實上處長提到在第一季獲利只有一億多，大約六%左右，最後投資報酬率也是一樣，雖然在八十六年前有高低起伏狀況，不過從去年第二季後也是非常明顯一路下滑，綜合來說大概由去年下半年開始明顯的衝擊反映在數量或獲利方面，簡單報告到此，謝謝。

主席：

還有多少時間，還有三十五秒是否繼續使用，不用就取消，接者是第二個團體涉案產品的國內其他廠商，也就是中鋼公司有六分鐘時間，請發言。

中鋼公司：

主席、貿委會官員、各位同業先進、各位先生、各位女士、各位朋友，我繼續發言。第一、澄清一下，確實以我們國內進口量為例，適當的進口水準應該是三〇萬到四〇萬噸，除非國家有很多工程，否則超過四〇萬而沒有工程，那是鐵定亂掉，所以正常來說是三〇萬到四〇萬噸。第二、澄清目前的進口產品很多屬於次雜級品，不外是A36、SS400都是非常普遍的東西，另外還有一個SA517，以淺顯的例子說同樣的A36、SS400對一些齒輪業，不但要符合A36及SS400規定，而且要高級的，而且不能有夾層，如果A36做的不好，表面品質不好彎曲，則會要求品質禁止、平坦度、表面品質，或者是衝擊試驗，當然不好的就做腳踏板。再舉一個例子，在鋼結構業發生一個不公平的競爭，A572的板子有自烏克蘭及巴西進口，但A572的板子內經常有裂縫，這些裂縫當然我相信中鋼公司是管制很嚴格，名義上是A572，但同樣A572的東西就好像是一個SONY二十九吋或是三十五吋的電視機，你SONY是三十五吋，我大同也是三十五吋，但是抱歉在市場上價格絕對不是一樣的，不容否認有其替代性，當價差達到某個幅度就會大量取代，前面也提到數量及價格很有關係，今天進口到台灣的東西，一下比中鋼公司的東西低一〇〇美金，在這誘惑之下，當然會有使用者冒險去買，或者是買部分參在裡頭去賣，而在公共建築來講，一定會造成公共品質低落、不公平的競爭，讓那些不肖廠商去得利，這點我覺得身為消費者應該希望公共品質要好，像最近前幾天鷹架掉落，老實說鷹架在日本是一個非常重要的東西，這就是不注重品質。同樣道理，鋼結構的不是我們吹牛，希望還是用中鋼公司的，這之間我們希望國內縱然有不足，但中鋼公司也很大方，從不會要求不讓他們進來，所以歐聯與美國會在一九九七年對於烏克蘭、俄羅斯兩個國家他都有給一個配額限制一個價格，或許站在中鋼公司立場只能走這條路，政府不反對，那也未嘗不是一條路，這不應是我立場提出來的，但我覺得不僅代表中鋼公司利益，也要代表我中下游業者及用戶的利益，我並不希望中鋼公司是一個自私的，只為著中鋼公司的利潤而不顧用戶，同時我們下游用戶的顧慮我們可以來解除，譬如說A36、SS400確實是有一些用途比較差的，就會有一些SUPPLY HEAD賣給他，又獨立降價，我個人的看法在中鋼公司的定價策略上，大家也了解，我們A36和SS400有另外一個價格，

還有所謂的 SUPPLY HEAD 供應給比較 LOW GRADES 市場，這方面也可滿足一部份的需要，所以可說，在未來的鋼板很重要的，還是需要進口的，但上、中、下游尤其是用戶，能有公平競爭、合理價格、合理利潤，我們的進口貿易商雖然不是在壟斷進口，但希望大家的功能是發揮正面調節供需的功能，而不是增加供過於求的功能，謝謝。

主席：

時間到，在下來第三個團體進口商，請旺峰貿易公司發言，在第二輪旺峰貿易公司有六分鐘的時間，合併剛剛准予保留的一分二十二秒，總共有七分二十二秒可使用。

進口商——旺峰貿易公司

主席、各位前輩、各位鋼鐵業先進，我是旺峰貿易公司代表劉崑營，今天在這代表部分鋼鐵業貿易商針對中鋼公司控告鋼板傾銷案表達我們的立場。第一點、先恭喜中鋼公司每季獲利都很高，在去年、前年我們全世界在不景氣的情況下，還有一家鋼鐵公司能有這麼高的獲利，我也是中鋼公司股東之一，當然非常高興，在去年中鋼公司又有實施二〇什麼計劃，原料進口成本又減少二〇%，可見今年獲利也會更增加，最近報上得知中鋼公司已通知四月份出口量已突破七十幾萬噸，我們恭喜中鋼公司。但在這我要回應剛剛董事長所言，好多下游業者不支倒地，所謂不支倒地也就是因為虧損，為什麼虧損，那中鋼公司應考慮他的定價政策對否，是不是自己價格定的太高，脫離國際行情水準，今天台灣是出口導向國家，貿易很重要，如果我們製造的產品沒有競爭力，怎麼能出口？下游業者去年倒閉非常多，中鋼公司可由數據中看出來。第二點、所謂傾銷和受傷害應分兩部分來討論，受傷害的部份可由一些數據和事實去陳述，諸位可由中鋼公司去年和前年整年銷售價格和數量可顯示出，數量方面由公會提出的數字和我們收集的資料數字有些差別，我們所知道的在一九九七年進口鋼板佔有率為三九%，中鋼公司占了六一%，在一九九八年因不景氣的原因，所有數量都相對降低，中鋼公司因為擴產所以對於台灣鋼板佔有率由六一%升到六四%，而進口佔有率由三九%降為三六%，這是數量佔有率所收集的數據，價格方面中鋼公司在一九九七年第四季廠盤價格是每公斤十二元，一九九八年整年的廠盤價格為每公斤十二點三元，中鋼公司價格維持一年都是漲價，從這兩數字來看我不知中鋼公司為何還要透過公會去提出傾銷的控告？因為數字是會說話的，我們沒辦法向中鋼公司如此大的機構做出那麼多的圖表和數字讓大家看的眼花撩亂，事實上數字顯示的，鋼鐵協會所提供的數字是非常詳盡，

但這些數字正確性如何或許在私下討論，或者由貿易調查委員會可以根據我們提出的數字和海關進口資料作統計比較。第三點、有關於傾銷方面，中鋼公司也說蘇聯如何計算價格，他們是以國家統一價格來算，既然有統一價格怎麼會一直虧損？我們台灣每年由蘇聯進口小鋼胚，扁鋼胚不會低於八百萬噸數量，今年三月份海關進口統計資料，小鋼胚價格為一百四十幾美元，小鋼胚是一種原料，作成鋼筋上游的原料，中鋼公司先進們應知道扁鋼胚的成本比小鋼胚低，因扁鋼胚生產速度比較快，所以扁鋼胚價格更低，以原料的成本變成成品後，加工費中鋼公司應知道如何算，以烏克蘭國家設備老，人民生活水準都應該可以算出正確成本，今天他生產的東西有無傾銷，是否高於他的生產成本，應該用他賺錢的數字來判斷有無傾銷情形，但我們不能代表烏克蘭、俄羅斯、巴西等供應商，因為決定公聽會時間短促，我們無法邀請國外供應商來參加此公聽會，我想接下來他們可能會透過領事，來提供數據給我們委員會，希望委員會能察覺，我們不希望鋼鐵業及下游因成本太高因而倒閉的傷害，事實上大家是一體的。

主席：

第四個團體國內相關產業代表台灣省五金商業同業公會聯合會，放棄取消，接下來第五個團體其他利害關係人，中國鋼鐵結構股份有限公司及永光華金屬工業公司，第二輪是否放棄？好，請開始計時。

其他利害關係人——

主席、各位委員、各位先進，我再次陳述，價格在面臨景氣不同狀況時也會有不同的變化，事實上，這次以去年第四季狀況而言，傾銷速度經過時間上的變化，即提出申請到今天公聽會的期間，我個人覺得在生產廠商、進口廠商、國內最終使用者很難談出一個平衡點。事實上傾銷所產生的後續影響，是國內的使用者會在進口成本上已經開始上漲，今天鋼架已由原料調整，所以扁鋼胚與目前的售價變化，其實看每一段的時點計算是呈現不同情形，把第四季扁鋼胚行情引證正常品應有的行情，目前原料上漲速度已經開始超過成品上漲情形，所以不能一概而論，事實上低價品總會有市場上的需求，問題是在總量能控制時、和景氣好壞實在對所有業者和進口商才有幫助，從去年第三季開始的數字而言，其實國內面臨不景氣是由五月開始，這是屬於第二季的中間，剛好是中鋼公司開第三季場盤前的月初，因中鋼公司開盤都是五月的二十幾號，其實行情是由五月初有每個廠商在上中下游都有銷售上減少情形，這是受金融危機所影響，而且是在去年國內第三季所生地雷狀況，其實我們是景氣先下來，然後地雷產生引

發第四季一個心理作用，幾乎整個第四季下游需求，在數字上是慘不忍睹，所以進口業者的量也是在去年第三季陸續達到高峰，可見進口貿易商和國內進口業者本身對後世的看法不一，如果當時有量的節制，這樣傷害就會降的比較低，事實上持續的進口，對一個進口商而言，便會發生越買越套，從三〇〇美元套到二〇〇美元還不能解套，因為高價品部分還未售出。所以總量控制是最重要的。剛剛進口貿易商所陳述的，其實你們當初賣到台灣市場是有節制的情形，今天就不會提出控訴要求，因為進口的低價品數量又很大，而且是越買越套，這是目前國內業者面臨比較悲哀局面，我們一直在出高價原料，想認賠了事，可是傾銷一出去想補低價品沒時間，因行情又漲上來，所以我認為政府處理這事情運用公權力需講求速度，如果在第四季，坦白說傾銷很快會成立，但現在已拖至第二季國際行情已在波動，因為在第一季原料已開始在動，我認為中鋼公司提出控訴是檯面較慢，還是提出去在整個程序作業很長，但提出一個控訴案應講求速度，如果政府公權力介入時間很短，我們就可以在不同時段做不同處理，以現階段處理其實目前局面要判他能夠成立，也是很尷尬，事實上貨品的價格在動，終結我個人看法是在總量上作管制，是一個最理想的方法，管制到一年有多少量能進來便知道國內產業需求量，這樣就不會他的傷害，但以中鋼公司過去表現價格上策略，有必要再檢討。就相同品級的東西，你的 PRICE 與國外的 PRICE 事實上會不一樣，目前進口鋼結構的產品有 A572，在此不指上述三個國家的哪一國，進來會有夾層和平坦度不良，但是我想在國內鋼結構業者，坦白說這是道德和水準他們是評估很高的，鋼構廠本身自己會檢驗。

主席：

現在書面登記發言的已全部按照規定時間發言完成，在這我報告第一點、關於發言有提出在時程進行方面問題，本案的調查在政府有關部門都無遲延的情形，關稅稅率委員會是在八十八年四月十二日第八十次開會討論決定之後，四月二十日以台財關八八二〇一六二三四號函通知經濟部，貿易調查委員會於四月二十二日就開始進入初步調查階段，並於四月二十七日、二十八日兩天在經濟日報和工商時報登公告，決定於五月十日召開意見陳述會，並通知各相關利害關係人，我們是五月六日、七日分別實地訪查相關廠商，速度應該非常快，所以不必擔心這一點。至於產生時差等問題這些影響，是一定會有的，你不能不讓所有利害關係人有陳述的時間，讓調查單位有調查時間，我們是依照法定的時程進行，這點請各位放心。再其次各位均各有所述，據各利害關係人提出之意見，我們會整理、調查，然後把這些所有報告再提報委員會全體委員會議作無記名投票，才能認定國內產業有沒有損害情事，當然損

害因素可能有很多，其中，必須產業損害與傾銷間具有因果關係才能認定傾銷案件成立。至於產業是否傷害到，貿易調查委員是由專家學者和政府相關部門主管所擔任，我們都是保持公平的態度加以研判。以上僅就各位在座所提幾點疑慮，我所知部分代為說明或澄清，可能各位還有很多意見沒有辦法在今天陳述會時間內表達或提供，沒關係，可再會後三日內（即五月十三日）以前再把書面資料傳真或是送交本部貿易調查委員會，我們工作小組人員會加以一併處理與考量。現在進入沒有事先登記，願意再發言表達的，有沒有請舉手？有兩位，每一位發言時間是六分鐘，請開始。

主席：

這位先生他提出以 E-MAIL 登記發言，經同仁查證確實，符合登記發言資格，因此本席裁定你有十二分鐘發言的時間。

巴西製造商：

非常謝謝有這個機會在此說明，我以下的這些意見是代表巴西的鋼板生產廠商，巴西鋼板的廠商在台灣市場已超過十年，再過去十年內巴西鋼板的生產能量沒有增加，而且目前也沒有計劃增加生產量，實際上在 COSIPA 第一號高爐永遠關閉後，讓 COSIPA 鋼鐵生產產能減少超過一百萬噸，這一百萬噸大部分生產鋼板所用，而且預期未來增加同樣產能是生產熱軋鋼捲不是鋼板，巴西鋼板外銷到中華民國台灣，實際上是在過去五年來呈現遞減，在一九九八年外銷到台灣的數量，只不過是一九九六年的一半，對於中華民國台灣所有進口量中，巴西進口產品在市場佔有率實際上是降低的，而且未來預測輸出到中華民國台灣也不會超過過去三年來每年的水準，除非對於特殊工程案不尋常的高需求，根據目前本地生產廠商所設立的限制，沒有理由讓貿易調查委員會認為，本案會造成本地生產廠商傷害或者有傷害的威脅。但是為了保持國家經濟的穩定性，以及滿足各方的利益包括生產者、消費者、以及巴西鋼板生產廠商，巴西生產廠商願意研究一個數量限制協議，使得對巴西鋼板繼續滿足這市場需求，以及供應這市場的能力，剛剛鋼鐵公會代表有提及關於巴西生產廠商外銷價格，首先澄清巴西生產廠商在台灣市場的價格並不是領先的，實際上在過去兩年內，世界鋼板外銷的價錢是跌的非常多，剛剛他所看到的圖表只是顯現在產品的內容、產品的組合，實際上巴西的生產廠商主要對台灣供應的是 OVERLOAD 就是不定尺板和中鋼公司不生產的中碳厚鋼

板，我個人認為對中鋼公司而言，去生產供應 OVERLOAD 市場是非常不經濟的，另外中碳鋼板是中鋼公司不生產，這已經可說明巴西生產廠商並無損害當地生產廠商，另外我也向中鋼公司表示恭喜，他們的獲利可能是全世界最高的，謝謝各位。

主席：

還剩下兩分四十九秒，是否再利用？取消。那麼剛才在這補充發言的是本席裁定准予發言，就是因為我們基於有公告，其他利害關係人得表示意見陳述，而原先是給六分鐘，是因為沒有事先登記發言者，後來察明有事先登記，所以本會給十二分鐘陳述，其他時間他放棄發言，剛才這位發言先生是代表巴西製造商，USIMINAS 公司 Mr. Douglas Arnold，謝謝。翻譯先生是台灣代理商陸興實業股份有限公司盧源河先生。剛才舉手表示發言的是，請將發言這兩位紀錄列入第五團體，其他利害關係人項下，現在發言的是列支敦斯登商德富高股份有限公司台灣分公司王海成先生，以六分鐘發言。

王海成先生：

我是一個外商，在台灣有正式登記的台灣分公司，最主要業務是代理銷售烏克蘭兩家工廠的鋼板，一家是 ILYICH，另外一家是 AZOVSTAL，這兩廠因時間太急迫所以無法親自前來，雖然委員有特別提此有時間上的不確定，但是在這邊我們還是要提出抗議，因為貿委會發這時間是四月二十七日，順便附寄一堆問卷，要求五月十日需開會，各位知道烏克蘭與台灣是沒有邦交，要申請簽證、填一些資料，要在這麼短的時間，尤其蘇聯、烏克蘭的工作效率，實在是有實際上的困難，剛才各位，尤其中鋼公司是目前台灣唯一生產鋼板的公司，而公會代表也是中鋼公司人員，中鋼構也是中鋼公司的子公司，雖然它是獨立法人，但在其立場是否合理是值得商確的地方，中貿也是中鋼公司的子公司，這是控方立場，但站在被控的立場，我要陳述一件事實，因台灣是自由貿易的國家，尤其進口商內有些只完全進口國外鋼板，生存及靠此謀利的，但是也有一些與中鋼公司有密切的生意上關聯，所以在出席此會時，我們私下曾經問過同業，有些人在私下說很贊成這個控訴行為，但是也有很多人持相反意見，然而問他們是否今天願意來參加此會，他們有兩種說法，一種是說我說說就好，可不可以請你代表我來說話，另外一種說我們也沒有收到正式通知，雖然在公文有提到利害關係人，但站在我們人性弱點上，既然沒提到我也就算了，中鋼公司資

料所提出的不管是進口商還是貿易商，他們是有代表性，只是部分的並不是全面的，尤其是進口商多過於二十家為何只通知這幾家？我代表這些進口商提出抗議。剛才中鋼公司方面提出很多資料，這個我們都覺得要花很多時間去準備，但站在貿易商的立場，這幾乎對我們是不可能的，我在這邊僅代表進口代理商的立場表達意見，剛才中鋼公司有說在一九九八年國際價格下跌的很厲害而中鋼公司的價格受到很大的損害，這裡面我要提醒一點，在一九九七年時匯率還沒有波動，但在一九九八年匯率波動相當利害，我們進口鋼板都是以美金計價，但進到國內後轉換成台幣後，其台幣售價和中鋼公司售價並不是差到很離譜地步，我是指一九九八年，但在一九九八年第二季時，中鋼公司售價反而漲價，到了第四季時因看到國際行情跌落的厲害，所以才被迫往下降，那麼對中鋼公司而言，所造成的傷害，就是在他的獲利減少，並沒有嚴重虧損情形，於去年年底中鋼公司還發出誘人的股利，這是全世界各大鋼廠很少看到的，至於進口國家內，我要指出一個事實，這次中鋼公司特別指控烏克蘭、俄羅斯、巴西、但是為何不指控南韓與日本，這兩個國家，尤其是南韓在一九九八年他是最嚴重的麻煩製造者，他的進口成長率幾乎是一一、三〇五%，而中鋼公司都沒有告他，我們也覺得非常奇怪，上述幾點僅供大家參考，謝謝。

主席：

在這裡僅就我個人知道的對王先生所提出兩點抗議，表示回應：

第一點、這個時程係依照法定規定，而且公告週知給其他利害關係人包括國外涉案廠商等，均有權利來表達意見，至於國外涉案廠商無法及時參加本意見陳述會乙事，若非因我未通知所致，則不屬本會職責範圍內，這點請包含。

第二點、進口商有二十幾家，為何只通知幾家，我剛才問過同仁林副執行秘書永樂，我們是根據財政部有登記的發函通知，至於其他未知公司或相關公會部份，我們以正式通知進出口同業公會來轉達；還有另一補救方法是公告方式以週知利害關係人，若他不參加，即放棄他的權利是他本身應負責的事情，所以這幾點補充澄清讓大家了解。另外，其他補救方法，就是在今陳述會不能充分表達的，我們剛才才講過三天內還可以補件，三天內不夠以後還要補件，在調查期間皆可提供相關資料，對你是有利無害的。在委員會開會前，能夠把你們補充的意見納入調查資料，我們一定會盡量去做，因為我們委員會是秉著公平、公正的原則，這一定是有兩造意見，我們所應做的職責範圍是些什麼，委員們都非常清楚，所以你們不必耽心誰講的多那是不是偏向他，誰講的比較冠冕堂皇的話我們就會坦護他，不會，但是數據是很重要的，所以建議各位只是講話，推理、推論這是其次的，數據很重要，我是建議各位相

關廠商，同仁大家不妨多做這方面的提供，這些純屬個人意見提供各位參考。本席不做任何結論，今天謝謝各位參加本案意見陳述會，登記發言代表都已按照規定時間讓你們充分表達，臨時要表達意見的代表，我們也已經依據登記發言秩序及時間讓各位口頭表達意見，如另有口頭補充書面意見資料請交由工作人員，或請直寄到經濟部貿易調查委員會，地址各位都知道，主辦工作同仁是否有其他事項，有的話會後再協商，今天耽擱各位時間很多，所以本案意見陳述會到此宣佈結束，謝謝各位。