

「中鋼鋁業股份有限公司申請對自中國大陸產製進口特定鋁箔課徵反傾銷稅暨臨時課徵反傾銷稅案」 產業損害最後調查訪查紀錄

壹、訪查時間：110年6月18日（星期五）

貳、訪查對象：中鋼鋁業股份有限公司

參、訪查方式：採視訊會議方式

肆、訪查人員：臺北商業大學國際商務系所盧智強副教授、財政部關務署林芳儀科員、經濟部貿易局歐陽萱研究員、貿調會梁明珠科長、黃如雲專員

伍、重點摘要：中鋼鋁業股份有限公司（以下簡稱中鋼鋁業）之生產、銷售及成本等資料均已電腦化。該公司係以全產品細分化成本資料填覆有關同類貨物之製造成本及銷貨成本，並透過全公司銷貨成本彙總表，勾稽至全產品當期生產成本總數，核對至公司內部自結損益表及經會計師簽證財務報表之銷貨成本總數。本次查證先由本會盧智強顧問就該公司回復之問卷所填復之表209、表305、表305-1、表306等各項數據資料進行數據核實，並請該公司就110年第1季包括產能、存貨、製成品成本、銷貨成本、員工薪資等數值作實際演算。過程中本會訪查人員針對有疑義處提問，藉以釐清該公司之產銷存狀況、各類成本及費用分攤之合理性、內外銷之營運實況等，並請該公司提供補充資料及工作底稿。中鋼鋁業與會人員包括史碩華助理副總、莫康麟處長、康志瑋管理師、毛建智管理師、吳佳玥管理師，以及本案中鋼鋁業代理人禾同國際法律事務所林倫帆律師、詹芝怡律師以及楊玲凌資深專員分別上線參與資料查核。

陸、問答紀要如下：

一、問：國際鋁價對公司營運之影響。

答：中鋼鋁業公司表示，鋁錠係製作同類貨物的主要材料，約佔製成品成本的***，故鋁錠價格對同類貨物之售價及成本有影響。國際鋁價的上漲，對公司整體營運來說，有助於提升公司鋁產品的庫存價值。又該公司之鋁錠係向中國大陸以外之生產國採購，故採購及成本結算等均以倫敦金屬交易所（LME）為據。

該公司並指出 106 年國際鋁錠價格較前一年度已上升 23%，然在涉案進口貨物於國內之市場占有率達***的情形下，國產品內銷價格卻僅微調升***，107 年鋁錠價格繼續上揚，較前 1 年度再上升***，國產品內銷價格仍僅能增加***，顯示國產品銷售價格無法足額反映原料成本的變動情形。至於國內下游廠商，主要係依市場需求下單、提貨，受國際鋁價價格影響相對較小。

- 二、問：調查資料涵蓋期間電價或燃料價格的變動狀況，對整體成本的影響。
- 答：中鋼鋁業公司表示，電價或燃料費為中鋼鋁業生產同類貨物之製造費用之一，調查資料涵蓋期間該公司的電力及天然氣(燃料)佔總體成本比重約***，並未有顯著改變。

- 三、問：新冠疫情影響下，國內、外市場對鋁箔供需之變化。
- 答：中鋼鋁業公司表示，受新冠疫情以及宅經濟之影響，全球對較衛生之小包裝食品需求量增加，故國內外彩藝產業對同類貨物之需求增加，然國內的金銀紙業則因受限於防疫措施之相關行動管制而需求減少。

該公司指出上述情況並未對其內、外銷訂單的尺寸造成影響。110 年第 1 季國內內銷訂單之規格，較以往增加了大寬幅、長米數之產品，應係國內對涉案貨物臨時課徵反傾銷稅後客戶回流所致。

- 四、問：有關 110 年產能之估算與初步調查不同的原因。
- 答：中鋼鋁業公司表示，該公司於初步調查時提交之產能數據係以 102 年度單月最高產量***噸為依據，至回復最後調查問卷時，則是採保守估算將產能微調至 1 季***噸。事實上為因應國內產業對同類貨物的需求，該公司自 109 年 8 月底即針對***廠***機進行生產流程之優化作業，以提升同類貨物之產能。

該公司表示調整入料厚度本就屬提升產能之方式，並自 109 年 8 月底開始測試薄化***機之入料厚度進行產能調整。此前***機之入料厚度為***mm，為提高產能遂將入料之厚度進一步下調，在歷經 4 個月的測試，於同年 12 月 17 日開放投產，成功將入料厚度由***mm 薄化至*** mm，且對於***廠整體生產不會造成影響。

該公司並指出除薄化***機之入料厚度外，並搭配增加下游製程開班數，故修正該公司 110 年第 1 季之產能為***噸，110 全年度預估產能為***噸。該公司並表示此項產能優化，可配合市場需求減少時，增加入料厚度、減少開班次數等方式予以彈性調整；另因內銷訂單增加寬度***mm 以上及長米數尺寸產品，較先前寬度***mm 以下、短米數尺寸為主的訂單，減少了分條製程，亦可增加產能。

五、問：109 年貴公司外銷營業利益呈負值的原因。

答：中鋼鋁業公司表示，該公司外銷市場以美國為主。109 年外銷淨損則係肇因於該公司在美國市場仍受到中國大陸產品大量低價之影響，致需調降在美國之售價。依 ITC(International Trade Centre)進口統計資料，109 年中國大陸為美國厚度 10 μ 以下鋁箔之第 5 大進口來源，其單價為每噸 2,695.52 美元，以同期 1 美元對 29.57 新台幣計算，約每噸新台幣 79,680 元，同年度該公司外銷美國之售價為每噸***元，價差占其外銷價格比率約***。

六、問：調查資料涵蓋期間，內銷銷貨成本高於外銷銷貨成本之原因。

答：中鋼鋁業公司表示，產業損害調查資料涵蓋期間，同類貨物之內銷銷貨成本高於外銷銷貨成本主要係肇因於內外銷的產品組合不同。該公司指出同類貨物外銷之厚度多為 6 μ 以上、小於 7 μ ，寬度也較大，不須經過分條程序。而內銷產品之厚度多為 6 μ 以下、寬度較窄，故軋延之次數較外銷產品多，且須經分條裁切及重捲，成本較無須分條且軋延道次較少的外銷同類貨物為高。該公司另指出內銷同類貨物受到涉案國大量低價傾銷，導致國產品內銷量大幅減少，亦為成本增加的原因之一。

七、問：調查資料涵蓋期間出口數量仍高，能否滿足國內廠商的需求。

答：中鋼鋁業公司表示，該公司向以供應國內市場為主，因美國於 106 年 3 月對中國大陸之特定鋁箔展開調查、復於 107 年 2 月對中國大陸之特定鋁箔課徵反傾銷稅後，為維護公司營運才拓展外銷同類貨物至美國。

該公司指出自本案臨時課徵反傾銷稅後，對涉案貨物已產生一定效果，同類貨物之內銷數量於 110 年第 1 季已開始回升，預估 110 年可望回復至 104 年之內銷量水準。該公司並表示已於 109 年下半年積極調整產能，預估 110 年之年產能可達***噸，以供未來國內鋁箔市場之需求。

柒、回覆問卷之疑義：該公司於 110 年 6 月 22 日及 23 日完成補提供前述補充資料及就表 209 修正 110 年第 1 季之產能和產能利用率、110 年全年預測產能、生產量、內銷量、內銷金額及配合修正表 305 之 110 年全年預測內銷量、內銷金額、銷管費用、其他收入及費用、稅前淨利等連動科目，經檢查無誤。另該公司在最後調查回覆問卷表 305 所計算出 104 年內銷價為***，已更正初步調查回覆問卷所提供表 305 之內銷金額。